

قياس تأثير الإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على مؤشراته قياس الأداء المالى ...

د/ تامر سعيد عبد المنعم محمد

قياس تأثير الإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على مؤشراته قياس الأداء المالى فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية (دراسة تطبيقية)

إعداد

الدكتور/ تامر سعيد عبد المنعم محمد

الأستاذ المساعد بقسم المحاسبة

معهد المدينة العالى للادارة والتكنولوجيا

١ - مقدمة :

يعتمد العالم بشكل كبير في العقدين الأخيرين على المعرفة كعنصر رئيسي هام من عناصر الإنتاج نتيجة للتحول من الاقتصاد الإنتاجي الذي يعتمد بصورة أساسية على عناصر الإنتاج التقليدية كموارد اقتصادية للثروة والقيمة إلى الاقتصاد المعرفي Knowledge Economy الذي يعتمد على الأصول المعرفية كعنصر أساسى في إنتاج الثروة ومؤشرًا لنجاح المنشآت وبقائهما، ومصدراً لزيادة التميز والتفوق التنافسي في بيئه الأعمال^(١).

وتمثل الأصول المعرفية في الأصول غير المادية (المعنوية) كبراءات الاختراع، وحقوق التأليف والنشر، وأساسيات عصر المعلومات مثل قواعد البيانات والبرمجيات والمهارات والقدرات والخبرات والثقافات مما أطلق عليه رأس المال الفكرى Intellectual Capital . وقد أصبحت الأصول المادية الملموسة كالارضى، والمبانى، والمعدات وغيرها من بنود قائمة المركز المالى أقل فى قيمتها بكثير من الأصول غير المادية غير المسجلة في الدفاتر وهو ما يظهر من خلال اتساع الفجوة بين القيمة السوقية والقيمة الدفترية للشركات، كما أصبحت الأصول المادية الملموسة لا تمثل العامل الرئيسي في تحقيق النمو وخلق الثروة .

وقد أصبح لرأس المال الفكرى أهمية بالغة فى المنشآت لماله من دور استراتيجى فهو يحقق ميزة تنافسية دائمة للمنشأة، فالمنشأة التى ترغب فى أن تظل لديها القدرة على المنافسة فى الأسواق، يجب أن تسعى دائماً إلى الابتكار والتتجدد من خلال الاستثمارات غير المادية فى الابتكارات التكنولوجية بإعتبارها من أهم عوامل النجاح والاستمرار^(٣).

ومن ناحية أخرى، فإن المحتوى المعلوماتى لرأس المال الفكرى يسهم فى تحسين ربحية المنشأة وزيادة إيراداتها، وتخفيض تكلفة رأس المال، وتخفيض تقلبات أسعار الأسهم، ومعالجة الفروق بين القيمة السوقية والقيمة الدفترية، وزيادة دقة المعلومات المحاسبية كما أنه يعمل على زيادة القيمة السوقية للمنشأة^(٤).

وبصفة عامة، فإن الاهتمام بالإفصاح والتقرير عن رأس المال الفكرى من شأنه زيادة الشفافية وزيادة الاهتمام بالأصول المعرفية الخاصة بالمنشآت، ومن ثم المساعدة فى دقة تقييم المنشأة.

٢ - مشكلة البحث :

يؤدى الاهتمام برأس المال الفكرى أحياناً إلى تحول أداء المنشأة، فعلى سبيل المثال استطاعت شركة داو كيميکال الأمريكية Daw Chemical^(٥) تحقيق عائد مرتفع فى عام ١٩٩٥ بلغ ٢٥ مليون دولار أمريكي من رسوم الترخيص بممارسة حقوق الملكية الفكرية الخاصة بها مما أدى إلى وفر بلغ ٤٠٠ مليون دولار فى صورة التزامات ضريبية على مدى عشر سنوات. كذلك قامت شركة بي إل سى الاستشارية الدانمركية PLS Consult^(٦) بالإفصاح عن رأس المال الفكرى منذ عام ١٩٨٠ بهدف دعم وعمل استراتيجية تهتم بأعمار ومواصفات العاملين بالشركة نظراً لأن هذه الشركة تعتمد على هؤلاء الخبراء إعتماداً كبيراً في حل مشكلات العملاء . وقد قامت الشركة بعمل حسابات خاصة برأس المال الفكرى داخل الشركة ترتكز على المعلومات الإحصائية الموضوعية عن التعليم والอายعن والخبرة للموارد البشرية، وقد أدى استخدام هذه الحسابات إلى مساعدة الشركة في استخدام نوع جديد من العملاء وهم من يهتمون برأس المال الفكرى ويسعون للتقرير عنه، كما أدى إلى زيادة الرقابة والمتابعة في

قياس تأثير الإفصاح عن معلوماته وأس المال الفكرى على مؤشراته قياس الأداء المالى ...

د/ تامر سعيد محمد المتужم محمد

الشركة وزيادة روابط استراتيجية الشركة داخل جميع المستويات الإدارية المختلفة وزيادة تفهمها من قبل العاملين .

وقد أهتم العديد من الباحثين بتحليل العلاقة بين مستويات الإفصاح عن رأس المال الفكرى والأداء المالى فى الشركات. وقد توصلت بعض هذه الدراسات مثل دراسة Ledoux and Cormier (2013) ^(٧) ، ودراسة Saucedo (2014) ^(٨) ، ودراسة Sardo and Serra Squeiro (2017) ^(٩) إلى وجود تأثير إيجابى لرأس المال الفكرى على العائد على حقوق الملكية والعائد على الأصول فى بعض الشركات، وأن زيادة معلومات رأس المال الفكرى تؤدى إلى زيادة وتحسين الأداء المالى فى الشركة، على حين توصلت دراسات أخرى مثل دراسة Singh and Narwal (2016) ^(١٠) إلى أن رأس المال الفكرى لا يرتبط إيجابياً بالأداء المالى فى الشركة.

وقد توصلت دراسات أخرى مثل دراسة Nimtrakoom (2015) ^(١١) إلى وجود علاقة إيجابية بين مكونات رأس المال الفكرى، والقيمة السوقية للشركة، فكلما زادت قيمة رأس المال الفكرى في الشركة كلما أدى ذلك إلى زيادة قيمتها السوقية .

وقد ذهبت دراسة Majdalany & Henderson (2013) ^(١٢) إلى أن المديرين فى الشركات التى تحقق أرباحاً جيدة يهتمون بالإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى لتأكيد أن الربح لم يكن وليد الصدفة أو عارضاً، وإنما هو نتيجة معرفة وخبرة وقدرات فكرية للشركة، على حين يهتم المديرون فى الشركات التى لا تتحقق أرباحاً جيدة بالإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى بغرض التأثير على أصحاب المصلحة بالشركة بأن الشركة تستثمر فى رأس المال الفكرى لتعزيز الميزة التنافسية المستقبلية، وتدعم الأداء المالى للشركة وربحيتها فى المستقبل .

وبالرغم من أهمية رأس المال الفكرى فإنه لا يجد الاهتمام الكافى من جانب بعض الشركات فى مصر، كما أن المعايير المحاسبية الدولية والمصرية ما زالت تقيد الإعتراف بالمحلى المحتوى المعلوماتى لرأس المال الفكرى فى القوائم المالية حيث يقتصر هذا الإعتراف على بعض عناصر الملكية الفكرية وحدها المتمثلة غالباً فى براءات

قياس تأثير الإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على مؤشراته قياس الأداء المالى ...

د/ تامر سعيد محمد المتужم محمد

الإختراع والعلامات التجارية، وهو ما يظهر من خلال الفجوة بين القيمة السوقية والقيمة الدفترية للشركة، والتى أدت إلى تضليل الأطراف أصحاب المصلحة بالشركة فى اتخاذ القرارات الخاصة بها.

وإذا كان هناك إدراك فعلى من جانب بعض المحاسبين بأهمية رأس المال الفكرى، فإنه يواجه بالعديد من المشكلات أهمها كيفية قياسه والإفصاح عن مكوناته فى القوائم المالية، حيث يعتبر ذلك تحدياً لجميع المحاسبين، فلا يوجد حتى اليوم نموذجاً لقياس رأس المال الفكرى متقدماً عليه، ويلقى القبول العام من قبل المحاسبين، كما لا توجد وجهة نظر مشتركة بينهم حول طبيعة ومكونات رأس المال الفكرى.

وترجع صعوبة قياس رأس المال الفكرى إلى طبيعة غير الملموسة لمكوناته والتى يصعب التنبؤ بها من ناحية، بالإضافة إلى تداخل البعد المادى وغير المادى عند قياس رأس المال الفكرى من ناحية أخرى، حيث يعتمد قياسه على الخبرات والقدرات والمهارات أكثر من اعتماده على الأصول غير الملموسة.

وتتمثل مشكلة هذا البحث فى قياس تأثير الإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى فى القوائم المالية على مؤشرات قياس الأداء المالى فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية، وذلك من خلال الإجابة عن التساؤلات التالية :

- ١/٢ ما هي طبيعة ومكونات رأس المال الفكرى؟
- ٢/٢ ما هي أهمية الإفصاح عن رأس المال الفكرى فى القوائم المالية؟
- ٣/٢ ما هو دور المعايير المحاسبية فى الإفصاح عن رأس المال الفكرى؟
- ٤/٢ كيف يتم قياس رأس المال الفكرى؟
- ٥/٢ ما هو المقصود بالأداء المالى فى المنشأة وما هي المؤشرات المستخدمة فى قياسه؟
- ٦/٢ هل يؤثر الإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على مؤشرات قياس الأداء فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية؟

٣ – أهداف البحث :

الهدف الرئيسي للبحث هو قياس تأثير الإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على مؤشرات قياس الأداء المالى فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية .

ويتحقق هذا الهدف من خلال الأهداف الفرعية التالية :

١/٣ تحديد طبيعة وتكوينات رأس المال الفكرى .

٢/٣ بيان أهمية الإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى فى القوائم المالية .

٣/٣ تحديد دور المعايير المحاسبية فى الإفصاح عن رأس المال الفكرى .

٤/٣ تحليل وتقييم النماذج المستخدمة فى قياس رأس المال الفكرى .

٥/٣ تحديد مفهوم ومؤشرات قياس الأداء المالى فى المنشأة .

٦/٣ إجراء دراسة تطبيقية لبيان تأثير الإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على مؤشرات قياس الأداء المالى فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية .

٤ – أهمية البحث :

ترجع أهمية البحث إلى عدة اعتبارات أهمها ما يلى :

١/٤ الاهتمام المتزايد برأس المال الفكرى ودوره الجوهرى فى دعم المزايا التنافسية للمنشآت، وزيادة دقة وشفافية المعلومات المحاسبية المقدمة لمستخدمي القوائم المالية لترشيد اتخاذ القرارات .

٢/٤ يسهم هذا البحث فى تحسين جودة المعلومات المحاسبية فى ظل بيئة الاقتصاد المعرفى من خلال التركيز على القيمة الخفية Hidden Value داخل المنشآة فى صورة رأس المال الفكرى بإعتباره مورداً استراتيجياً يحتل موقعًا مميزاً بين الأصول التقليدية فى خلق وتوليد ثروة وقيمة للمنشآة، كما أنه يسهم فى دعم وزيادة الاهتمام بتطوير الموارد البشرية والهيكلية والإفصاح عنها .

٣/٤ الكشف عن مدى كفاية المقاييس التقليدية المستخدمة فى المجال المحاسبى لقياس رأس المال الفكرى ومدى الحاجة إلى تطويرها لزيادة القدرة على تقييم الأداء وترشيد القرارات .

قياس تأثير الإفصاح عن معلوماته رأس المال الفكرى على مؤشراته قياس الأداء المالى ...

د/ تامر سعيد محمد المنعيم محمد

٤/ التأكيد على أن رأس المال البشرى هو المورد الأول للابتكار والإبداع لما يتميز به من مهارات عقلية خاصة قادرة على ايجاد عوائد ومنافع كثيرة للمنشأة وذلك من خلال التحسين المستمر للإنتاجية وتقديم منتجات مبتكرة .

٥/ تقديم دليلاً عملياً على مدى تأثير رأس المال الفكرى على مؤشرات قياس الأداء المالى فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية .

٥ - حدود البحث :

يقتصر البحث على ما يلى :

١/ الشركات المساهمة المتداولة أسهمها فى بورصة الأوراق المالية المصرية باستثناء البنوك وشركات الخدمات المالية وشركات التأمين نظراً لطبيعتها الخاصة التى تختلف عن غيرها من الشركات .

٢/ الشركات التى لم يتم إيقاف التداول على أسهمها خلال الفترة الزمنية للبحث (٢٠١٤ - ٢٠١٨) .

٣/ استخدام أربعة من مؤشرات قياس الأداء المالى وهى العائد على الأصول والعائد على حقوق الملكية، والعائد على السهم، والقيمة السوقية إلى القيمة الدفترية وذلك بإعتبارها من المؤشرات التى استخدمها العديد من الباحثين .

٦ - منهج البحث :

اعتمد الباحث فى إعداد هذا البحث على الجمع بين المنهج الاستقرائى والمنهج الاستنباطى، وذلك اتساقاً مع الدراسة النظرية والتطبيقية. فالدراسة النظرية (المنهج الاستقرائى) تهتم باستقراء الأطر الفكرية والتطبيقية فى الأدب المحاسبي الذى تناولت الموضوعات ذات الصلة وذات الأثر وذلك من خلال الرجوع إلى المراجع العلمية والدوريات والدراسات السابقة وتحليلها بما يؤدى إلى إيضاح الإطار المفاهيمى لرأس المال الفكرى وتحديد مكوناته ومدى تأثيره على مؤشر الأداء المالى فى المنشأة. أما الدراسة التطبيقية (المنهج الاستنباطى) فتهتم باختبار فروض الدراسة باستخدام التحليلات الإحصائية المناسبة المعتمدة على معلومات القوائم المالية للشركات المقيدة

قياس تأثير الإفصاح عن معلوماته رأس المال الفكرى على مؤشراته قياس الأداء المالى ...

د/ تامر سعيد محمد المتужم محمد

بالبورصة المصرية خلال الفترة من (٢٠١٤ - ٢٠١٨)، والتوصى إلى نتائج تحقق الهدف من البحث .

٧ - خطة البحث :

تتضمن خطة البحث الأقسام التالية :

القسم الأول : تحليل الدراسات السابقة واستنباط فروض البحث.

القسم الثاني : الإطار النظري للبحث .

القسم الثالث : الدراسة التطبيقية واختبار فروض البحث .

وينتهى البحث بالنتائج والتوصيات .

القسم الأول

الدراسات السابقة واستنباط فروض البحث

١ - الدراسات السابقة :

يتناول الباحث فيما يلى بعض الدراسات السابقة ذات الصلة بموضوع البحث، وذلك على النحو التالى :

١/١ دراسة (Patricia, 2003) :^(١٣)

قامت هذه الدراسة بتحديد أنواع العناصر الخاصة برأس المال الفكرى التى استخدمتها الشركات الأسبانية فى تقاريرها المالية مع مقارنتها بالتقارير المالية التى تعدتها بعض الشركات فى بعض دول آسيا والشرق والأوسط وبعض الدول الأخرى.

وقد توصلت تلك الدراسة إلى أنه رغم دخول الشركات الأسبانية فى عملية تحديد وقياس أصولها المعرفية إلا أنها لم تخطو خطوات الشركات السويدية، ولم تصل إليها فى أسلوب بناء التقارير الخاصة برأس المال الفكرى. كما توصلت الدراسة إلى أن قطاع البنوك فى أسبانيا أكثر تقدماً عن غيره من القطاعات الأخرى فى التقرير عن رأس المال الفكرى. وقد أوصت الدراسة بضرورة أن تكون هناك تقارير منفصلة خاصة برأس المال الفكرى وليس مجرد ملحق بالتقارير المالية .

٢/١ دراسة (Dimitrios, 2004) :^(١٤)

تهدف هذه الدراسة إلى قياس تأثير رأس المال الفكرى على أداء البنوك فى اليابان. وقد استخدمت الدراسة معامل القيمة المضافة لرأس المال الفكرى VAIC™ فى تحليل البيانات الخاصة بالبنوك اليابانية، وذلك خلال الفترة من إبريل ٢٠٠٠ - مارس ٢٠٠١، وقامت بتحليل رأس المال المادى ورأس المال الفكرى وأثراهما على الأداء المالى.

وقد أوضحت تلك الدراسة إلى أن أداء المنشآت يتغير بتغير الأداء الخاص بالعنصر البشرى المتميز، وأنه لم يكن هناك من قبل ما يسمى بالأصول الفكرى ورأس المال الفكرى ولكن بدأ ذلك فى الانتشار فيما بعد. وقد توصلت الدراسة إلى أن الأداء فى البنوك اليابانية يزداد كلما إزداد استخدام رأس المال الفكرى، وقل استخدام رأس المال المادى.

٣/١ دراسة (Ming, 2005) :^(١٥)

تهدف هذه الدراسة إلى تحليل العلاقة بين رأس المال الفكرى والقيمة السوقية للمنشآت والأداء المالى إعتماداً على بيانات مستمدة من الشركات المقيدة بالبورصة فى تايوان. وقد استخدمت تلك معامل القيمة المضافة VAIC™ لقياس رأس المال الفكرى، وأعدت معادلة انحدار لدراسة العلاقة بين قيمة المنشأة والنسب السوقية الخاصة بها، وعلاقة رأس المال الفكرى بالأداء المالى المستقبلى للمنشأة .

وقد توصلت الدراسة إلى وجود علاقة طردية بين رأس المال الفكرى، والقيمة السوقية، والأداء المالى للمنشأة، كما أنها أثبتت أن التكاليف الخاصة بالبحوث والتطوير تزودنا بمعلومات خاصة عن رأس المال الهيكلى، وأن لها تأثير إيجابى على قيمة وأرباح المنشأة .

٤/١ دراسة (Spender, 2006) :^(١٦)

قامت هذه الدراسة بتحليل المفاهيم الخاصة برأس المال الفكرى وإدارة المعرفة. وأوضحت أن إدارة المعرفة ليست فقط عنصراً فعالاً فى اتخاذ القرارات ولكنها من

الأصول الاستراتيجية الهامة. وقد توصلت الدراسة إلى أن المشاكل التي تواجه الأصول المعرفية تمثل في تحديد البيانات الخاصة بالأصل، وتعريف الأصل، واستخداماته والمنافع المستقبلية المترتبة عليه.

٥/١ دراسة (Makki & Lodhi, 2008) :^(١٧)

تهدف هذه الدراسة إلى اختبار العلاقة بين رأس المال الفكرى وربحية الشركة، وبين أهمية رأس المال الفكرى في اقتصاد المعرفة. وقد قدمت الدراسة نماذج مختلفة لقياس رأس المال الفكرى، وبين دور كفاءة رأس المال الفكرى في صافي ربحية الشركة باستخدام نماذج الانحدار. وقد اعتمدت الدراسة على بيانات لمدة خمس سنوات للشركات المقيدة بالبورصة، واستخدمتها في حساب رأس المال البشري، ورأس المال الهيكلى، وكفاءة العاملين في مختلف القطاعات الصناعية.

وقد توصلت الدراسة إلى أن كفاءة رأس المال الفكرى تسهم بشكل كبير في ربحية الشركة، وأنه من الممكن استخدام كفاءة رأس المال الفكرى كمقياس لتوجيه الموارد المالية والفكرية وتعزيز قيمة الشركات.

وقد أوصت الدراسة بضرورة قيام الشركات بتطوير رأس المال الفكرى لما له من دور في زيادة قيمة الشركة وخلق ميزة تنافسية لها.

٦/١ دراسة (Diez et al., 2010) :^(١٨)

تهدف هذه الدراسة إلى قياس تأثير رأس المال الفكرى في خلق القيمة فى منشآت الأعمال. وقد ركزت الدراسة على رأس المال البشري ورأس المال الهيكلى، واستخدمت معلومات خلق القيمة من قاعدة بيانات (SABI AMADEUS)، وقامت بتحليل كفاءة خلق القيمة باستخدام معامل القيمة المضافة TM VAIC .

وقد توصلت الدراسة إلى وجود علاقة ارتباط مباشرة بين رأس المال البشري والهيكلى وخلق القيمة عن طريق زيادة المبيعات.

٧/١ دراسة (Giuliani & Marasca, 2011) :^(١٩)

تهدف هذه الدراسة إلى تقييم رأس المال الفكري، وأوضحت أهمية هذا التقييم بالرغم من الصعوبات التي تواجه قياسه، وأنه يفتقر إلى الموضوعية والقابلية للمقارنة، وأن عملية التقييم والقياس تساهم في فهم رأس المال الفكري ومدى تأثيره على الأداء المالي في المنشأة. وقد أوصت الدراسة بضرورة اهتمام المديرين بقياس رأس المال الفكري.

٨/١ دراسة (Ferreir et al., 2012) :^(٢٠)

تهدف هذه الدراسة إلى تحليل العوامل المؤثرة على الإفصاح عن رأس المال الفكري في عينة من الشركات البرتغالية، وذلك باستخدام تحليل الانحدار، بالإضافة إلى إيضاح دور المراجع في الإفصاح عن رأس المال الفكري.

وقد توصلت الدراسة إلى أن المعلومات التي تقوم الشركات البرتغالية بالإفصاح عنها هي معلومات عن عمليات الإدارة، والتعاون التجاري، والعلامات التجارية، والبيانات الشخصية للعمال.

٩/١ دراسة (Basuki, 2012) :^(٢١)

تهدف هذه الدراسة إلى اختبار تأثير فعالية القيمة المضافة الناتجة عن الموارد الأساسية للشركة، والمتمثلة في رأس المال المادي، ورأس المال البشري، ورأس المال الهيكلي، وذلك على ربحية بعض البنوك التجارية وشركات التأمين المقيدة بسوق الأسهم في تايلاند. وقد قامت الدراسة بحساب القيمة المضافة كمقياس لرأس المال الفكري، كما وضعت عدة نماذج للتحقق من تأثير مكاسب رأس المال الفكري على خلق القيمة.

وقد توصلت الدراسة إلى وجود علاقة إيجابية بين رأس المال الفكري للشركات مع مستثمريها من خلال زيادة قيمة السهم وتعزيز القاعدة المعرفية لرأس المال الفكري وتطويره في الاقتصاد التايلاندي.

كما توصلت الدراسة إلى وجود علاقة بين فاعلية القيمة المضافة الناتجة عن الموارد الأساسية في البنوك، وأن هناك علاقة قوية بين رأس المال الفكرى والربحية فى شركات التأمين .

١٠/١ دراسة (Joshi et al., 2013) :

تهدف هذه الدراسة إلى اختبار العلاقة بين رأس المال الفكرى والأداء المالى فى القطاع المالى فى استراليا .

وقد توصلت الدراسة إلى أن رأس المال البشرى يؤثر إيجابياً على الأداء المالى فى القطاع المالى الاسترالى، على حين أن رأس المال الهيكلى ورأس المال المادى لهما دور أقل فى خلق القيمة فى القطاع المالى فى استراليا .

١١/١ دراسة (Deep & Narwal, 2014) :

تهدف هذه الدراسة إلى تحليل العلاقة بين رأس المال الفكرى ومقاييس الأداء فى قطاع النسيج الهندى خلال الفترة (٢٠٠٢ - ٢٠١٢) .

وقد اعتمدت تلك الدراسة على بيانات التقارير المالية السنوية لشركات العينة خلال تلك الفترة، واستخدمت معامل القيمة المضافة لرأس المال الفكرى (VAICTM) لقياس رأس المال الفكرى، كما استخدمت أسلوب الانحدار وتحليل الانحدار بطريقة المرربعات الصغرى OLS فى تحليل العلاقة بين المتغيرات المستقلة والتابعة .

وقد توصلت هذه الدراسة إلى وجود علاقة إيجابية معنوية بين رأس المال الفكرى والربحية .

١٢/١ دراسة (Nimtrakoon, 2015) :

تهدف هذه الدراسة إلى اختبار العلاقة بين رأس المال الفكرى، والقيمة السوقية للمنشأة وأدائها المالى فى دول مجموعة دول جنوب شرق آسيا. وقد توصلت الدراسة إلى أن رأس المال البشرى يؤثر على القيمة السوقية والأداء المالى فى المنشأة، بينما لا يؤثر كل من رأس المال الهيكلى ورأس مال العلاقات تأثيراً فعالاً على القيمة السوقية والأداء المالى فى المنشأة .

١٣/١ دراسة (Dzenopoljac et al., 2016) : (٢٥)

تهدف هذه الدراسة إلى اختبار تأثير رأس المال الفكري ورأس المال الملموس على الأداء المالي في المنشآت التي تعمل في قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات في صربيا.

وقد توصلت هذه الدراسة إلى أن رأس المال الفكري يؤثر على الأداء المالي في المنشآت التي تعمل في قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات في صربيا وأن هذا التأثير إيجابي، وأنه من المتوقع أن يكون له دور في عمليات خلق القيمة في المستقبل، كما توصلت إلى وجود علاقة ارتباط بين رأس المال الفكري وإدارة المعرفة .

١٤/١ دراسة (Husna et al., 2016) : (٢٦)

تهدف هذه الدراسة إلى اختبار العلاقة بين رأس المال الفكري والأداء السوقى للمنشآت متعددة الجنسيات التي تعمل في قطاع البحث والتطوير والمقيمة بالبورصة بالولايات المتحدة الأمريكية .

وقد توصلت هذه الدراسة إلى وجود علاقة إيجابية بين رأس المال الفكري (رأس المال الهيكلى ورأس المال الملموس) والأداء السوقى الذى تم التعبير عنه باستخدام نسبة القيمة السوقية إلى القيمة الدفترية Tobin's Q ، بينما لم تتوصل الدراسة إلى وجود علاقة إيجابية بين رأس المال البشرى والأداء السوقى .

١٥/١ دراسة (Nawaz & Haniffa, 2017) : (٢٧)

تهدف هذه الدراسة إلى اختبار تأثير رأس المال الفكري على الأداء المالي في البنوك الإسلامية. وقد توصلت إلى أن رأس المال الفكري يؤثر تأثيراً إيجابياً على الأداء المالي في هذه البنوك ممثلاً في العائد على الأصول، كما أنها توصلت إلى وجود علاقة ارتباط بين كلا من رأس المال البشرى ورأس المال الهيكلى ورأس المال العامل .

١٦/١ دراسة (Dzenopoljac et al., 2017) : (٢٨)

تهدف هذه الدراسة إلى اختبار تأثير رأس المال الفكري على أداء المنشآت العربية. وقد توصلت الدراسة إلى أنه يوجد تأثير متزايد لرأس المال الفكري ومكوناته على أداء المنشآت التي تعمل في بيئه الأعمال العربية. وقد توصلت إلى وجود تأثير إيجابى

على ربحية المنشآت فى عينة الدراسة بكل من رأس المال الهيكلى ورأس المال الملموس، حيث تأثر معدل العائد على حقوق الملكية برأس المال الملموس، بينما تأثر معدل العائد على الأصول برأس المال الهيكلى ورأس المال الملموس، أم رأس المال البشري فقد تأثر إيجابياً بالأداء السوقى .

١٧/١ دراسة (Hamdan, 2018) :^(٢٩)

تهدف هذه الدراسة إلى بيان قدرة أساليب القياس المحاسبية التقليدية على إيضاح العلاقة بين رأس المال الفكرى وأداء المنشأة .

وقد توصلت الدراسة إلى أن أساليب القياس التقليدية وخاصة معدل العائد على الأصول Q Tobin's يمكن أن تساهم فى إيضاح العلاقة بين رأس المال الفكرى والأداء المحاسبى والسوقى للمنشأة . وقد أثبتت الدراسة وجود علاقة بين رأس المال الفكرى والأداء المحاسبى، وأنه لا توجد علاقة بين رأس المال الفكرى والأداء السوقى .

٢ – أوجه الاختلاف بين الدراسات السابقة والدراسة الحالية :

تعتبر الدراسة الحالية إمتداداً للدراسات السابقة سالفة الذكر ، ولكنها تختلف عنها فى أنها تتطرق مباشرة إلى قياس تأثير الإفصاح عن رأس المال الفكرى على مؤشرات قياس الأداء المالى . ومن ناحية أخرى ، أنها تمت بالتطبيق على بيانات تخص الشركات المقيدة فى بورصة الأوراق المالية المصرية ، بعكس الحال بالنسبة للدراسات السابقة التى تمت بالتطبيق على بيانات تخص شركات تعمل فى اقتصاديات تختلف عن البيئة المصرية من النواحي القانونية والثقافية والاقتصادية .

٣ – استنباط فروض البحث :

في ضوء مشكلة وأهداف البحث ، واستقراء الدراسات السابقة يقوم الباحث باختبار الفروض الأربع التالية :

قياس تأثير الإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على مؤشراته قياس الأداء المالى ...

د/ تامر سعيد محمد المنجم محمد

الفرض الأول (H₁) :

" يوجد تأثير ذو دلالة إحصائية للافصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على العائد على الأصول فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية " .

الفرض الثاني (H₂) :

" يوجد تأثير ذو دلالة إحصائية للافصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على العائد على حقوق الملكية فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية "

الفرض الثالث (H₃) :

" يوجد تأثير ذو دلالة إحصائية للافصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على العائد على السهم فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية "

الفرض الرابع (H₄) :

" يوجد تأثير ذو دلالة إحصائية للافصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على القيمة السوقية إلى القيمة الدفترية فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية "

القسم الثاني الإطار النظري للبحث

١ - طبيعة ومكونات رأس المال الفكرى :

يقوم الباحث فيما يلى بإيضاح طبيعة ومكونات رأس المال الفكرى، وذلك على النحو التالى :

١/١ طبيعة رأس المال الفكرى :

لا يوجد اتفاق بين الباحثين والممارسين على تعريف موحد لرأس المال الفكرى. فقد عرفه (1997) Stewart^(٣٠) بأنه: "المواد الفكرية التى يمكن استخدامها فى خلق وتوليد الثروة". كما عرفه (1997) Edvinsson^(٣١) بأنه: "المعلومات والمعرفة التى تضاف إلى العمل لخلق قيمة مضافة" .

قياس تأثير الإفصاح عن معلوماته رأس المال الفكرى على مؤشراته قياس الأداء المالى ...

د/ تامر سعيد محمد المتبع محمد

وقد عرفه Sullivan (1998) ^(٣٢) بأنه: "مقدار المعرفة التى يمتلكها العاملين بالمنشأة ويمكن تحويلها إلى أرباح، وتساعد المنشأة فى تحقيق ميزة تنافسية".

وقد ذهب الاتحاد الدولى للمحاسبين (IFAC 1998) ^(٣٣) إلى أن مصطلح رأس المال الفكرى عادة ما يستخدم مرادفاً للملكية الفكرية والأصول الفكرية والأصول المعرفية، ويقصد به مخزون رأس المال أو الأصول المملوكة للمنشأة وتكون مبنية على المعارف المملوكة لها، وبالتالي فهو يمثل الناتج النهائى لعملية تحويل المعرفة إلى ملكية لأصول فكرية لدى المنشأة".

وفي نفس الاتجاه عرف Garcia – Meca & Martinez (2005) ^(٣٤) رأس المال الفكرى بأنه : المعرفة والملكية الفكرية والخبرات التى يمكن استخدامها لتحقيق ثروة فى المستقبل .

ويتفق كل من Nasimosavi et al., (2011) ^(٣٥) ، Koselka (1997) ^(٣٦) ، Schiemann et al., (2015) ^(٣٧) ، Mention (2012) ^(٣٨) فى أن رأس المال الفكرى هو أصل غير ملموس تمتلكه المنشأة بهدف تحقيق ميزة تنافسية طويلة الأجل، ولتحقيق منافع مستقبلية. ووفقاً لهذا الاتجاه فإن رأس المال الفكرى هو الفرق بين صافي القيمة الدفترية للأصول الملموسة للمنشأة وقيمتها السوقية، أي أنه يعبر عن الأصول غير الملموسة التى لا تظهر أو تسجل فى قائمة المركز المالى للمنشأة مثل مهارات العاملين، والمصاريف الخاصة بالبحث والتطوير والشهرة المتولدة داخلياً، وأيضاً شخصيات العاملين والتى تتكون من عوامل بيئية ووراثية وخبرات سابقة .

ويتضح من التعريف سالفة الذكر لرأس المال الفكرى أنها تدور حول نفس المعنى مع وجود بعض الاختلافات البسيطة بينها، وأنها تشتراك جميعها فى أنه المعرفة الناتجة عن مهارات العاملين داخل المنشأة وخبراتهم التى تؤثر على المنشأة من خلال زيادة قيمتها وضمان استمرارها، وإنتاج أفكار جديدة أو تطوير الأفكار القائمة مما يساهم فى اكتساب المنشأة ميزة تنافسية فى السوق .

ويمكن للباحث وصف رأس المال الفكري بأنه: "مجموعة من الموارد غير الملموسة والأنشطة المعرفية غير الملموسة الداخلية والخارجية والتي تتكامل معًا لتحقيق منافع مستقبلية في ظل الاقتصاد المعرفي".

١٢ / مكونات رأس المال الفكري :

اختلفت الآراء ووجهات النظر بين الباحثين والممارسين أيضًا حول مكونات رأس المال الفكري، فقد قسمة (١٩٩٨) Bernadette إلى رأس مال بشري، ورأس مال علاقات، ورأس مال هيكلى أو تنظيمى. وقد عرف رأس المال البشري بأنه مخزون المعرفة والمهارات والخبرات الكامنة داخل المنشأة. كما عرف رأس مال العلاقات بأنه القيمة الناتجة عن جودة العلاقة بين المنشأة والعملاء وال媧دين. أما رأس المال الهيكلى فقد ذكر أنه يعبر عن جميع الأشكال الأخرى من رأس المال الفكري كالأنظمة التشغيلية والتلقافية داخل المنشأة وكل ما تملكه المنشأة من ملكية فردية. وقد أوضح Bernadette أن رأس المال الهيكلى هو النوع الوحيد الذى يقع تحت سيطرة المنشأة على حين أن رأس المال البشري أو رأس مال العلاقات فلا يقع تحت سيطرة المنشأة حيث يمكن أن ينتقل إلى منشأة أخرى. فعلى سبيل المثال، يمكن أن ينتقل العاملين إلى منشأة أخرى تدفع لهم أجوراً أعلى، كما يمكن للعملاء وال媧دين أن ينتقلوا إلى منشآت أخرى تعود عليهم بالنفع أكثر من المنشأة القائمة حالياً. وبالتالي ينبغي على المنشأة أن تحافظ على رأس المال البشري ورأس مال العلاقات بتحويله من طبيعته الانتقالية إلى الطبيعة الثابتة.

كذلك قام (١٩٩٧) Edvinsson بتقسيم رأس المال الفكري إلى رأس مال بشري، ورأس مال هيكلى. وقد ذكر أن رأس المال البشري يتضمن اتقان العمالة والطاقات الإبداعية البشرية، أما رأس المال الهيكلى فيتضمن السياسات والإجراءات والنظم، وقد قسمه إلى رأس مال تنظيمي (يتكون من رأس المال التشغيلي، ورأس المال الابتكارى)، ورأس مال العملاء. وقد عبر Edvinsson عن رأس المال الهيكلى بأنه الجزء الذى يبقى في المنشأة بعد خروج الأفراد منها.

قياس تأثير الإقحاح من معلوماته وأس المال الفكرى على مؤشراته قياس الأداء المالى ...

د/ تامر سعيد محمد المنجم

أيضاً قام (Sullivan 1998)^(٤١) بتقسيم رأس المال الفكرى إلى رأس مال بشري، والأصول الفكرية. وقد أوضح أن رأس المال البشرى هو الأساس فى استخراج قيمة المنشأة وأنه يشمل حق المعرفة والمهارات والخبرات والابتكار. أما الأصول الفكرية فقد قام بتقسيمها إلى نوعين من الأصول هما: أصول غير ملموسة هيكلية تضم ثقافة المنشأة وشبكات الاتصال وفلسفة الإدارة وولاء العملاء، وأصول غير ملموسة ذات قيمة جارية مثل براءات الاختراع وحقوق الطبع والعلامات التجارية.

كذلك قام (Torris 2006)^(٤٢) بتقسيم رأس المال الفكرى إلى رأس مال بشري (ويتضمن المعلومات والمهارات لدى العاملين)، ورأس مال هيكلى (ملكية المنشأة للمعلومات بقاعدة البيانات)، ورأس مال العلاقات (علاقة المنشأة بالعملاء والموردين في البيئة الخارجية).

أيضاً قام (Vettri 2011)^(٤٣) بتقسيم رأس المال الفكرى إلى رأس مال بشري (مهارات العاملين والمعارف والقدرات)، ورأس مال المعلومات (قواعد بيانات، ونظم المعلومات، وشبكات الأعمال، والبنية التحتية)، ورأس مال تنظيمى (ثقافة المنشأة، وإدارة المعرفة، فريق العمل، والقيادة).

ويتضح مما سبق، أن جميع الآراء وإن اختلفت بعض الشيء، إلا أن معظمها اتفق على أن رأس المال الفكرى يتكون من رأس المال البشرى والذى يعد العنصر الرئيسي فى جميع الآراء، ورأس المال الهيكلى (التنظيمى)، ورأس مال العلاقات الذى يجع بين علاقة المنشأة وجميع الأطراف الأخرى.

وقد ذهب البعض^(٤٤) إلى أن تقسيم رأس المال الفكرى إلى هذه المجموعات الثلاث سالفة الذكر يعد خطراً لأن إنشاء القيمة هو عملية تداخل بين المجموعات الثلاث، ومن ثم فإن الارتباط والتداخل بين مكونات رأس المال الفكرى هي سبب القيمة بعكس الحال بالنسبة لإنشاء القيمة فى الإنتاج الصناعى الذى يتم خلال مراحل إنتاج متفرقة.

ومن ناحية أخرى، ذهب البعض الآخر^(٤٥) إلى ضرورة تقسيم رأس المال الفكرى لدراسة مكوناته مع عدم فصل هذه المكونات عن بعضها البعض حيث أن هذه

المكونات لا تعمل منفردة أو فى صورة مراحل متتابعة ولكنها تتكافف معاً فى سبيل خلق قيمة للمنشأة تتمثل فى رأس المال الفكرى .

٢ – أهمية الإفصاح عن رأس المال الفكرى :

تكمن أهمية الإفصاح عن رأس المال الفكرى فى القوائم المالية من ناحيتين: الأولى أهمية عامة مرتبطة بأهمية الإفصاح المحاسبي بصفة عامة، حيث يساعد هذا الإفصاح فى زيادة عدالة توزيع العوائد وعدالة توزيع درجات المخاطر من الاستثمارات البديلة، وتخفيض تكلفة رأس المال، وترشيد القرارات الاستثمارية وإحداث التوازن فى سوق المال .

والناحية الثانية، أهمية خاصة مرتبطة بالإفصاح عن رأس المال الفكرى وأهمها القضاء على حالة عدم الرضا وعدم الاكتفاء بالتقارير المالية التقليدية نتيجة انخفاض قدرتها على التنبؤ بالمخاطر فى ظل الظروف الاقتصادية الحالية . فالإفصاح عن الأصول المتولدة داخلياً، أو الموارد الجديدة مثل العلاقات مع الموردين أو العملاء، من شأنه المساعدة فى تخفيض درجة المخاطر ومن ثم تخفيض تكلفة رأس المال .

وقد أظهرت دراسة (Mourtism ٢٠٠٤)^(٤٦) أن أهم أسباب الإفصاح والتقرير عن رأس المال الفكرى يتمثل فيما يلى :

- أ – إثبات أن المعرفة هي أهم الأصول على الإطلاق.
- ب – جذب عملاء جدد والحفاظ على العملاء الحاليين.
- ج – جذب عمل جدد للمنشأة .
- د – إبراز الأصل البشري بإعتباره من أهم الأصول .
- هـ – زيادة الشفافية فى التقارير المالية .

كذلك أظهرت دراسة (Hansen et al., ١٩٩٩)^(٤٧) أن رأس المال الفكرى عبارة عن موجودات تاليفية قادرة على المحافظ على مستوى عال من المعرفة داخل المنشأة، كما أظهرت دراسة (Drucker ١٩٩٩)^(٤٨) أن أكثر الموجودات قيمة هو رأس المال الفكرى فهو القوة الحقيقة لاستمرار المنشآت فى ضوء تحديات العصر .

ويرى الباحث، أن عدم الإفصاح عن رأس المال الفكرى يمكن أن يؤدى من ناحية إلى حدوث نوع من التجارة الداخلية من قبل إدارة المنشأة لاستغلال ما تعرفه من معلومات خاصة بالأصول غير الملموسة ومن ثم زيادة الفساد فى المنشأة. ومن ناحية أخرى، فإن أغلبية حملة الأسهم لا يمكنهم الوصول إلى المعلومات المتعلقة بالأصول غير الملموسة والتى يمكن لكتار المستثمرين الوصول إليها، مما يؤدى إلى الإخلال بالشفافية والعدالة .

٣ – قياس رأس المال الفكرى :

ترجع أهمية قياس رأس المال الفكرى فى أنه يساهم فى تحديد القيمة الحقيقية للمنشأة وأدائها بدقة، فالأنشطة المعرفية جزء كبير من قيمة المنتج وقيمة المنشأة، كما أنه يزيد من جودة المعلومات المحاسبية المعروضة فى القوائم المالية، ويؤدى إلى تدعيم الوضع التافسى للمنشأة.

ويختلف رأس المال الفكرى عن رأس المال المادى، فعلى حين يمتاز رأس المال المادى بإمكانية قياسه لسهولة تحديد قيمته، نجد أن رأس المال الفكرى ذو طبيعة غير ملموسة أى ليس له وجود مادى، وبالتالي يصعب قياسه بشكل دقيق.

ومع ذلك، فقد بذلت محاولات كثيرة من جانب الباحثين، وما زالت تتبذل لوضع نماذج ومداخل لقياس رأس المال الفكرى لأهميته فى تطوير الميزة التنافسية، وتعظيم أرباح المنشآت.

وتعتمد النماذج والمدخلات الحديثة لقياس رأس المال الفكرى على الخصائص غير المادية والنوعية، وتركز على خلق القيمة بعكس الأساليب المحاسبية التقليدية التى تعتمد على الحقائق المادية والكمية، وتعكس نتائج أحداث ماضية، وتدقفات نقدية حقيقة^(٤٩).

ومن ناحية أخرى، تقوم النماذج الحديثة لرأس المال الفكرى على قياس مكونات كثيرة لا تقيسها الأساليب المحاسبية التقليدية مثل رأس المال البشري، ورضاء العملاء، ورأس المال الابتكارى، كما أنها تعتمد فى قياسها لقيمة المنشأة على الحاضر والمستقبل، بينما تعتمد الأساليب التقليدية على السجلات التاريخية^(٥٠).

وتتمثل أهم النماذج المستخدمة في قياس رأس المال الفكرى فيما يلى :

١/٣ مقارنة القيمة السوقية بالقيمة الدفترية **Market-to-Book Value**

وفقاً لهذا النموذج يتم قياس رأس المال الفكرى على أساس الفرق بين القيمة السوقية للمنشأة والقيمة الدفترية للأصول المنشأة. وتتمثل القيمة السوقية للمنشأة في عدد الأسهم المصدرة مضروباً في القيمة الأساسية للسهم، بينما تمثل القيمة الدفترية صافي قيمة الأصول والأموال مخصوصاً منها قيمة الديون.

ويستند هذا النموذج على افتراض أن الزيادة في القيمة السوقية للمنشأة عن القيمة الدفترية للأصولها هو دليل على أن المنشأة أكثر ثراءً بأفكارها وقدرتها المعرفية وأقل إعتماداً على الأصول المادية الملموسة^(١).

وقد تبني العديد من الباحثين هذا النموذج لبساطته وسهولته إلا أنه انتقد بأن هناك عوامل خارجية يمكن أن تؤثر عند قياس القيمة السوقية للمنشأة مثل التضخم وانخفاض معدلات الفائدة، وإعادة تنظيم المنشأة والعوامل السياسية، كما أن الفرق بين القيمة السوقية والقيمة الدفترية لا يمكن الصاقها في جميع الحالات بقيمة الأصول الفكرية وحدها، فقد يكون جزء من هذا الفرق راجعاً إلى قيم أصول غير ملموسة أخرى لم يتم قياس قيمتها بدقة وتظهر بقيمة غير دقيقة في قائمة المركز المالى. كذلك لا يوفر هذا النموذج معلومات تفصيلية عن مكونات رأس المال الفكرى وإنما يوفر قيمة إجمالية لرأس المال الفكرى دون التمييز بين مكوناته وعنصريه .

٢/٣ نموذج توبينس كيو **Tobin's Q**

استخدم هذا النموذج بمعرفة Jomes Tobin^(٢) للتتبُّؤ بسلوك الاستثمار والقرارات الاستثمارية بالمنشأة، وذلك بمقارنة القيمة السوقية للمنشأة بالتكلفة الاستبدالية للأصول (نسبة Q). ويتم حساب القيمة الاستبدالية للأصل عن طريق حساب القيمة الدفترية وإضافة مجموع الإهلاك ثم تعديل تلك القيمة عن طريق معدلات التضخم.

وقد قام Stewart باستخدام هذا النموذج كمقياس لقيمة الاستثمار في رأس المال البشري وبالتالي قياس رأس المال الفكرى الذى يرتبط ارتباطاً طردياً بقيمة نسبة Q ،

فعندهما يحدث انخفاض فى هذه النسبة فإن ذلك يعنى أن هناك انخفاض فى قيمة الأصول غير الملموسة، ويعنى ذلك أن هذه المنشأة لا تقوم بإدارة أصولها الفكرية بطريقة فعالة الأمر الذى قد يستدعي تعديلاً في محفظة الاستثمار. أما في حالة زيادة نسبة Q ، فإن ذلك يعنى أن المنشأة لديها ما يميزها عن المنشآت المنافسة التي تمتلك نفس الأصول الملموسة مثل التميز في كفاءات الأفراد وجود التكنولوجيا .

ويستخدم هذا النموذج عند مقارنة رأس المال الفكرى للمنشآت التي تتنمى فى نفس القطاع أو نفس الصناعة، كما يستخدم فى مقارنة السنوات بعضها البعض لكي تعطى مؤشر عن التطور فى الأصول الفكرية .

ورغم سهولة تطبيق هذا النموذج إلا أنه يوجه إليه نفس الانتقادات التي وجهت إلى نموذج مقارنة القيمة السوقية بالقيمة الدفترية سالف الذكر عدا أن نموذج Tobin يأخذ في الإعتبار عنصر التضخم في حساب القيمة الاستبدالية للأصل .

٣/ نموذج القيمة الاقتصادية المضافة Economic Value Added (EVA)

تعرف القيمة الاقتصادية المضافة بأنها الأرباح التشغيلية بعد الضريبة مخصوصاً منها تكلفة كل رأس المال المستخدم لإنتاج تلك العوائد ^(٥٣) ، أي أنها الفرق بين العائد على رأس المال وتكلفة رأس المال .

فيما إذا كان العائد على رأس المال أكبر من تكلفة رأس المال، فإن ذلك يدل على أن المنشأة تتشاءء قيمة، أما إذا كانت تكلفة رأس المال أكبر من العائد على رأس المال فإن ذلك يدل على أن المنشأة تدمر القيمة بالنسبة لحملة الأسهم .

ويجب أن تطور المنشأة تعريف القيمة الاقتصادية المضافة الملائم لها من خلال القيام بالتعديلات الملائمة لظروفها وفقاً لهيكلها التنظيمى وتشكيله العمليات والسياسات المحاسبية والاستراتيجية، أي الموازنة بين البساطة والدقة. ويعتمد هذا التطور على دراسة المنشأة من وجهة نظر حملة الأسهم وتحديث النظام المحاسبي تبعاً لذلك، وبدلاً من استخدام قيم التصفية، تركز عملية قياس القيمة الاقتصادية المضافة على النقود والأصول المولدة للنقود والبالغ

التي يتم استقطاعها مثل استهلاك الشهرة التجارية والضرائب المؤجلة وإضافة نفقات البحث والتطوير إلى صافي الربح التشغيلي بعد الضرائب وذلك إذا تم معالجتها كمصروف إيرادى. أما تكلفة رأس المال فهى تعتبر وثيقة الصلة بحملة الأسهم، حيث يجب أن يدفع المستثمر تكلفة الفرصة البديلة الناتجة عن توظيف أمواله وربطها بالمنشأة، وهو ما يرتبط بالعديد من المخاطر مثل المخاطر المرتبطة بالأسهم مقابل السندات، ومخاطر الاستثمارات الآمنة وغيرها.

ويتميز نموذج القيمة الاقتصادية المضافة بأنه يأخذ فى الإعتبار التكلفة الكلية لرأس المال (المملوك والمقرض)، كما يساعد فى الوصول إلى صافي الربح الاقتصادي باستبعاد بعض التسويات المحاسبية التى لا ينتج عنها تدفقات نقدية، كما يسمح بتعديل رأس المال المستثمر ليعكس قيمة الموجودات المستمرة فى المنشأة.

ومع ذلك، ينتقد هذا المقياس بأنه لا يوفر معلومات تفصيلية عن مكونات رأس المال الفكرى، كما أنه لا يساعد فى عملية الربط بين استثمارات المنشأة فى الأصول غير الملموسة والأداء المالى، كما أن القيمة الاقتصادية المضافة لا يمكنها أن تقسر السقوط المفاجئ الذى قد يحدث لبعض المنشآت فى خلال سنة واحدة بعد عدة نجاحات متالية.

٣/٤ نموذج القيمة السوقية المضافة (Market Value Added (MVA))
تعرف القيمة السوقية المضافة بأنها القيمة المحققة لحملة الأسهم فى المنشأة والناتجة من خلال طرح القيمة السوقية الحالية لرأس المال (المملوك، والمقرض) والأموال المستثمرة فى المنشأة وقت الاستثمار^(٥٤) ، وهى تساوى القيمة الحالية للتوقعات المستقبلية للقيمة الاقتصادية المضافة^(٥٥).

ويتم قياس القيمة السوقية المضافة بإحدى طريقتين: الأولى بطرح رأس المال المستثمر من إجمالي القيمة السوقية للشركة^(٥٦) ، والثانية بالقيمة الحالية للقيمة الاقتصادية المضافة للمنشأة خلال عمرها الإنتاجي^(٥٧).

وتتمثل القيمة السوقية المضافة أساساً لقياس أداء المنشأة والقيمة المحققة لحملة الأسهم، فإذا كان إجمالي القيمة السوقية للمنشأة أكبر من رأس المال المستثمر فإن المنشأة تكون

قياس تأثير الإفصاح عن معلوماته وأس المال الفكرى على مؤشراته قياس الأداء المالى ...

د/ تامر سعيد محمد المتعمد محمد

قد تمكنت من خلق قيمة لحملة الأسهم، أما فى حالة العكس، فإن المنشأة تكون قد دمرت القيمة الحقيقة لحملة الأسهم .

وتعتبر القيمة السوقية المضافة بمثابة أداة لقياس المالى وتقييم الأداء الكلى من خلال خلق وحساب القيمة الكلية للمنشأة، ولكنها لا تقدم مقياس واضح لعناصر رأس المال الفكرى أو قياس عوائده لأنها لا تعزز المتغيرات الخارجية التى قد تؤثر عليها كالتضخم أو التغير فى سياسات الحكومة، وبالتالي فهى لا تعتبر اتجاهًا مبسطاً فى حساب القيمة الاقتصادية لإجمالى الأموال المستثمرة بالمنشأة .

٣/٥ مرشد الأصول غير الملموسة **Intangible Asset Monitor** ^(٥٨)

يستند هذا النموذج على فرض رئيسى وهو أن الأفراد هم أساس توليد الأرباح داخل المنشأة، فلا يمكن للأصول الملموسة أو غير الملموسة العمل أو البقاء بالمنشأة دون تواجد العنصر البشرى. وعلى ذلك فإن عمل الأفراد سوف يتحول إلى معرفة ملموسة وغير ملموسة، وأن العنصر غير الملموس داخل المنشأة يتكون من ثلاثة مكونات هى: كفاءة العاملين، والهيكل الداخلى (كل ما هو داخل المنشأة من براءات اختراع، وعمليات ومفاهيم ونظم إدارية)، والهيكل الخارجى (العلاقات بالمستهلك والمورد والأسماء والعلامات التجارية وسمعة المنشأة) .

ويتم قياس كل مكون من هذه المكونات عن طريق بعض المؤشرات، فهناك مؤشرات خاصة بالأفراد مثل متوسط الكفاءة، ونسبة النمو للكفاءة والتخصيص، والقيمة المضافة للعامل. وهناك مؤشرات خاصة بالهيكل الداخلى مثل إيرادات المنتج الجديد، والاستثمارات فى الأصول غير الملموسة، ونسبة المصارييف الإدارية، ومعدل الدوران. وهناك مؤشرات أخرى خاصة بالهيكل الخارجى مثل المبيعات، ونسبة المبيعات لكل مستهلك والأوامر المتكررة.

وينتقد هذا النموذج بأنه يعتمد على مقاييس أغلىها غير مالى وغير قابل للمقارنة .

٦/٣ القيمة المعنوية المحسوبة **Calculated Intangible Value (CIV)** تشير القيمة المعنوية المحسوبة إلى مدى قدرة المنشأة على توليد قيم مستقبلية حتى ولو

قياس تأثير الإصلاح من معلوماته رأس المال الفكري على مؤشراته قياس الأداء المالي ...

د/ تامر سعيد محمد المتعمد

كانت لم تصل بعد لمرحلة الإعتراف بأصولها المعرفية. ويتم حساب القيمة المعنوية المحسوبة من خلال الخطوات التالية^(٥٩) :

- ١ - حساب متوسط الأرباح قبل الضرائب لمدة من ثلاثة إلى خمس سنوات.
- ٢ - حساب متوسط الأصول الملموسة في الميزانية خلال نفس الفترة.
- ٣ - حساب العائد على الأصول عن طريق قسمة متوسط الأرباح قبل الضرائب على متوسط الأصول الملموسة.

٤ - مقارنة العائد على أصول المنشأة بالعائد على الأصول للصناعة. فإذا كان العائد على أصول المنشأة أقل أو يساوى العائد على الأصول للصناعة، فإن ذلك يعني أن المنشأة ليس لديها مخزون من رأس المال الفكري. أما إذا كان العائد على أصول المنشأة أكبر من العائد على الأصول للصناعة فإن ذلك يعني أن المنشأة لديها مخزون من رأس المال الفكري وفي هذه الحالة تستكمل المراحل التالية.

- ٥ - حساب الزيادة في العائد على الأصول عن العائد الخاص بالصناعة ثم يتم ضرب الزيادة في متوسط الأصول الخاص بالمنشأة ليتم استنتاج الزيادة في العائد.
- ٦ - حساب العائد بعد الضريبة عن طريق الزيادة في العائد مضروباً في (١ - معدل الضريبة).

٧ - حساب قيمة رأس المال الفكري (الأصول غير الملموسة التي لا تظهر بالميزانية) عن طريق قسمة الزيادة في العائد بعد الضريبة على تكلفة رأس المال .

وفي رأى الباحث، أن هذا النموذج سهل التطبيق ويساعد في حساب قيمة رأس المال الفكري بطريقة كمية وموضوعية، وأنه يساهم في إجراء المقارنات بين المنشآت على أساس نتائجها المالية، ولكنها قد تواجه الكثير من المشاكل الإحصائية في حساب المتوسطات، وأنه من الممكن حساب متوسط لتكلفة رأس المال الخاص بالصناعة واستخدامه كمعدل خصم للحصول على أفضل النتائج .

٧/٣ نموذج Botis^(٦٠)

أعتمد هذا النموذج في قياس رأس المال الفكري على أربعة أنظمة هي :

١ – نظام محاسبة الموارد البشرية Human Resources . وهو نظام يقيس ويقيم رأس المال البشرى فى صورة مالية. ويستخدم هذا النظام لتقدير قيمة العاملين فى المنشأة لمساعدة الإدارة على اتخاذ القرارات الإدارية والمالية.

٢ – نظام مستكشف رأس المال الفكرى Skhandia Navigator . وهو نظام ينسب إلى مدير الشركة السويدية للتأمين سكانديا الذى قسم رأس المال الفكرى إلى رأس مال بشرى، ورأس مال هيكلى. وقد أعتمد فى قياس وتقييم رأس المال الفكرى على العديد من المؤشرات التى تختلف من منشأة لأخرى. وقد واجهت هذه المؤشرات تشكيكات حول قدرتها على القياس الدقيق لرأس المال الفكرى .

٣ – نظام القيمة الاقتصادية المضافة (EVA) Economic Value Added . وهو نظام شامل للأداء يربط بين التخطيط المالى والموازنة الرأسمالية وتحديد العلاقة بينهما.

٤ – نظام بطاقة الأداء المتوازن (BSC) Balance Score Card . وهو نظام اقترحه من قبل Kaplan and Norton (١٩٩٢)، وهو نظام متعدد الأبعاد لقياس الأداء المالى وغير المالى وفقاً لعلاقات السبب والنتيجة لأربعة توجهات أساسية تفسر أداء المنشأة وهى: المنظور المالى، ومنظور العملاء، ومنظور العمليات الداخلية، ومنظور التعليم والنمو .

ويوفر هذا النظام إمكانية القياس المحاسبي للأصول غير الملموسة كالتعلم والمعرفة ورضا المستهلك، ومن ثم إعلام المستثمرين بالقيمة الحقيقة للمنشأة .

وتعتبر بطاقة الأداء المتوازن بمثابة ترجمة لاستراتيجية المنشأة داخل مجموعة من المقاييس تحدد الأهداف طويلة الأجل وآليات تحقيقها وهى :

أ – مقاييس المنظور المالى، وهى مقاييس مالية تتأثر ببرامج تحسين الكفاءة مثل نمو المبيعات والربح التشغيلي.

ب – مقاييس منظور العملاء، وهى مقاييس غير مالية لقياس مدى رضاء العملاء على مستوى الجودة المقدمة إليهم مثل عدد العملاء الجدد .

قياس تأثير الإصلاح من معلوماته وأس المال الفكرى على مؤشراته قياس الأداء المالى ...

د/ تامر سعيد محمد المتعمد محمد

ج – مقاييس منظور العمليات الداخلية، وهى مقاييس تتعلق بقياس مدى تأثير جودة العمليات الداخلية على النتائج الكلية مثل دورة الإنتاج .

د – مقاييس منظور التعليم والنمو، وهى مقاييس تتعلق بقياس مدى اهتمام المنشأة بعمليات التعليم والتحسين المستمر للأداء مثل تدريب العاملين ومدى رضائهم.

يعنى ذلك، اعتماد نموذج Boties فى قياس القيمة الاقتصادية المضافة على تقدير وتقدير العاملين فى المنشأة باستخدام المؤشرات المالية وغير المالية مناسباً لقياس العناصر غير الملحوظة التى يمتلكها العاملون وتقديرها، وتمثل فى المعرفة والتعلم وأنزها على مستوى رضا المستهلك .

٨/٣ نموذج Chen^(٦٢)

يركز هذا النموذج على توفير البيانات والمعلومات التى تساعد إدارة المنشأة على وضع الاستراتيجيات المرتبطة برأس المال الفكرى وتعديلها بحيث تكون إدارة المنشأة قادرة على استخدام المعرفة فى تحقيق الميزة التنافسية، فهو يركز على تقييم المؤشرات والاتجاهات العامة لرأس المال الفكرى أكثر من التركيز على القيمة الاقتصادية المضافة . وقد قسم هذا النموذج رأس المال الفكرى إلى أربعة أنواع تعمل معاً لإظهار القيمة الحقيقة للمنشأة وهى :

١ – رأس المال البشرى Human Capital ، وهو العنصر الأساسى فى هذا النموذج، ومن أهم مؤشراته: قدرة العاملين فى القيادة الاستراتيجية للمنشأة، والقدرة على التعلم، وكفاءة عملية التدريب، والمشاركة فى اتخاذ القرارات، ودرجة رضا العاملين، ومتوسط مدى خدمة العاملين، ومعدل دور انهم .

٢ – رأس مال العملاء Customers Capital ، وهو الذى يحول رأس المال الفكرى إلى قيمة سوقية . ومن أهم مؤشراته: بناء قاعدة بيانات للعملاء واستخدامها، وتوفير القدرات اللازمة لخدمة العملاء، والقدرة على تحديد حاجة العملاء، والوحدات المباعة إلى عدد العملاء، وسمعة العلامة التجارية، رضا العملاء، وشكاوى العملاء.

٣ – رأس المال الابتكارى Innovation Capital ، وهو قد يكون منتجًا جديداً أو تكنولوجيا جديدة، أو سوق جديدة. ومن أهم مؤشراته: نسبة مبيعات المنتجات الجديدة إلى المبيعات الكلية، وعدد التكنولوجيا المبتكرة، ومتوسط عدد براءات الاختراع العاملين بالمنشأة، نسبة الاستثمار في البحث والتطوير إلى حجم المبيعات، وتوفير نظام لتحفيز العاملين على الابتكار وتشجيعهم، واهتمام الإدارة العليا بدعم الابتكار .

٤ – رأس المال الهيكلى Structural Capital ، وهو نظام الشركة وهيكلتها. وتقوم المنشأة من خلاله على توفير بيئة ملائمة لاستخدام رأس المال البشري. ومن أهم مؤشراته: الهيكل التنظيمى ويشمل صلاحية نظام الرقابة لدى المنشأة ووضوح العلاقة بين السلطة والمسؤولية، والتعليم التنظيمي ويشمل بناء شبكة المعلومات الداخلية واستخدام مخزون تعليمى خاص بالمنشأة، العمليات وتشمل مدة النشاط وكفاءة العمليات التشغيلية وجودة المنتج، ونظام المعلومات ذات الكفاءة العالية والذي يساعد على التنسيق بين العاملين بالمنشأة .

٩/٣ نموذج Lim and Dallimore^(٦)

يركز هذا النموذج على قياس رأس المال الفكرى من خلال ما ينتج عنه من ابتكارات وابتكارات تؤدى إلى إنتاج سلع جديدة تميز المنشأة عن غيرها، وتزيد من العلاقات مع العملاء، وتحقق لها ميزة تنافسية كبيرة في السوق وبالتالي توليد الإيرادات .

ووفقاً لهذا النموذج يوجد أربعة أنواع من رأس المال الفكرى وهي :

- ١ – رأس المال البشرى Human Capital ، ويتمثل مجموع الخبرات والمهارات والمعلومات والمعرفة والبراعة والمهارة في أداء العمل، وقدرات العاملين بالمنشأة.
- ٢ – رأس مال الأعمال Business Capital ، ويتمثل في الأعمال الجديدة التي تؤدي إلى تحقيق الإيرادات.

٣ – رأس المال العام General Capital ، وهو أحد أسس المنشأة ومحدداتها في عمليات التخطيط والإدارة الاستراتيجية .

٤ – رأس المال الوظيفي Functional Capital ، ويتمثل في القضايا الوظيفية المتعلقة برأس المال الفكري مثل حجم الانفاق على تدريب العاملين ومستوى كفاءة وقت التشغيل .

١٠/٣ نموذج معامل القيمة الفكرية المضافة لرأس المال الفكري

Value Added Intellectual Coefficient (VAIC™)

أسس هذا النموذج Ante Pulic (٦٤) في عام ٢٠٠٠ ضمن أبحاثه في المركز الاسترالي لأبحاث رأس المال الفكري، وقد عرف في هذا الوقت بمقاييس (2000 a/b) Pulic وقد عرف فيما بعد بمقاييس معامل القيمة المضافة لرأس المال الفكري. وهذا المقاييس يربط بين رأس المال الفكري ورأس المال المادي، وذلك من خلال الخطوات التالية :

١ – حساب قدرة المنشأة على إضافة القيمة وذلك من خلال حساب الفرق بين المخرجات قيمة المبيعات)، والمدخلات (جميع المصروفات ماعدا مصروف الأجور بإعتباره تعويض مباشر للمعرفة وليس فقط تعويض عن الوقت المستثمر فهو يعبر إذن عن رأس المال الفكري ولا يمكن اعتباره من التكاليف).

٢ – حساب كفاءة رأس المال المادي Physical Capital عن طريق قسمة القيمة المضافة على رأس المال المادي. ويعبر ذلك عن القيمة المضافة نتيجة استخدام وحدة واحدة من رأس المال المادي، وبالتالي فإن ذلك يعد مؤشر عن كفاءة استخدام رأس المال المادي.

٣ – حساب كفاءة رأس المال البشري عن طريق قسمة القيمة المضافة على رأس المال البشري .

٤ – حساب كفاءة رأس المال الهيكلي عن طريق قسمة رأس المال الهيكلي على القيمة المضافة .

٥ – حساب مؤشر كفاءة القيمة الكلية المضافة عن طريق تجميع كفاءة كل من رأس المال البشري ورأس المال الهيكلي ورأس المال المادي.

يعنى ذلك، أن مقياس معامل القيمة المضافة لرأس المال الذى أعده Pulic لا يعتبر مقياساً لإيجاد قيمة رأس المال الفكرى فقط، وإنما أداة لتحليل الأداء حيث تقوم هذه الأداة بقياس القيمة الكلية والتى تؤثر بدورها على القيمة السوقية للمنشأة نظراً لأنه يتم حساب القيمة المضافة الكلية من ناتج مصدرين هما رأس المال الملموس ورأس المال الفكرى ومعرفة تأثيره المجمع على الأداء، وأيضاً قياس نتائج كل مكون ومدى تأثيره منفرداً على الأداء والقيمة السوقية وقد اقترح (Chang 2007)^(١٥) إضافة نفقات البحث والتطوير والملكية.

وقد انتقد هذا المقياس على أساس أنه لا ينتج عنه قيمة مادية يمكن مقارنتها برأس المال الملموس وإنما ينتاج عنه معامل لكفاءة رأس المال الملموس ورأس المال الفكرى، كما أنه تجاهل كفاءة رأس مال العلاقات حيث ركز على رأس المال البشري والهيكلى وحدها لا يجاد كفاءة رأس المال الفكرى وإضافتها إلى كفاءة رأس المال الملموس للوصول إلى معامل القيمة المضافة لرأس المال الفكرى .

وقد قام (Nimtrakoon 2015)^(٦٦) بتطوير هذا المقياس بإضافة كفاءة رأس مال العلاقات إلى معامل القيمة المضافة لرأس المال الفكرى وأطلق على المقياس بعد تطويره مقياس معامل القيمة الفكرية المضافة المعدل Modified Value Added Intellectual Coefficient (MVAIC) .

وعلى ذلك، أصبحت كفاءة رأس المال الفكرى تتكون من ثلاثة مكونات هى: كفاءة رأس المال البشري، وكفاءة رأس المال الهيكلى، وكفاءة رأس مال العلاقات، وهو ما يجعل المقياس أشمل لما لهذه المكونات الثلاثة من أهمية عند تحديد قيمة تأثير رأس المال الفكرى على الأداء، ولذلك سوف يقوم الباحث باستخدام هذا المقياس فى الدراسة التطبيقية .

٤ – دور المعايير المحاسبية فى الإفصاح عن رأس المال الفكرى :
على الرغم من التطور السريع لمصادر المعرفة وأهميتها فى الاقتصاد الحالى، فإن معايير المحاسبة الدولية (IAS)، ومعايير التقارير المالية الدولية (IFRS)، ومعايير

المحاسبة المصرية (EAS) لم تكن مواكبة لذلك التطور بنفس السرعة، حيث لم تتطرق إلى مصطلح رأس المال الفكرى صراحة، وتخلى من وجود نموذج محدد يمكن الاسترشاد به فى القياس والإفصاح المحاسبي عن رأس المال الفكرى.

ومع ذلك، فقد أهتمت معايير المحاسبة الدولية بالأصول غير الملموسة نتيجة تزايد أهمية رأس المال الفكرى والقدم التكنولوجى وزيادة أهمية السمعة، وتزايد أهمية العلامات التجارية الجيدة فى جذب المزيد من العملاء، فأصدرت لجنة المعايير الدولية المعيار الدولى (IAS 38) : الأصول غير الملموسة، وعلى المستوى المطلى أصدرت وزارة التجارة الخارجية القرار رقم ٣٤٥ لسنة ٢٠٠٢ بشأن تعديل بعض أحكام القرار رقم ٥٠٣ لسنة ١٩٩٧ الخاص بمعايير المحاسبة المصرية حيث نص فى المادة الثالثة من هذا القرار الوزارى على إضافة معيار المحاسبة المصرى رقم (٢٢) الخاص بالمحاسبة عن الأصول غير الملموسة، وصدر قرار وزارة الاستثمار رقم ٢٤٣ لسنة ٢٠٠٦ والذى أضاف بعض المعايير إلى معايير المحاسبة المصرية ومنها المعيار رقم (٢٩) الخاص بتجميع الأعمال والذى تناول المعالجة المحاسبية للشهرة، والذى تم تعديلهما بموجب قرار وزير الاستثمار رقم (١١٠) لسنة ٢٠١٥ .

وقد عرف المعيار المحاسبي المصرى رقم (٢٣) المعدل الأصل غير الملموس بأنه: أصل ذو طبيعة غير نقية قابلة للتحديد، وليس له وجود مادى، ويحتفظ به للاستخدام فى الإنتاج أو لتوفير السلع أو الخدمات أو للتأجير للغير، أو للأغراض الإدارية. ولكى يللىى الأصل غير الملموس شروط الأصل يجب أن يكون محدداً، وتحت سيطرة المنشأة، وله منفعة اقتصادية مستقبلاً .

ويتبين من ذلك، أن هناك أربعة شروط أساسية للاعتراف بالأصل غير الملموس وفقاً لهذا المعيار وهى:

١/٤ قابلية الأصل للتحديد، فينص المعيار على ضرورة أن يكون الأصل قابلاً للتحديد، ومن الممكن تمييزه عن الشهرة التى يتم الحصول عليها فى عملية اندماج منشآت الأعمال، فقد يعتبر المعيار أن هناك فرق بين الشهرة والأصول غير الملموسة حيث أن الشهرة لا يمكن تحديدها بصفة منفصلة فهى نتاج مجموعة من العوامل يصعب

تقييمها أو فصلها عن بعضها البعض، أما الأصول غير الملموسة فيمكن تحديدها بذاتها مثل براءات الاختراع والعلامات التجارية فجميعها تمثل نفقات تتعلق بالحصول على أصل معين بذاته.

ويتحقق هذا الفصل إذا استطاعت المنشأة تأجير أو بيع أو تبادل أو توزيع المنافع الاقتصادية المستقبلية من هذه الأصول بدون التصرف في أصول أخرى.

وفي رأى الباحث، أن الأصل غير الملموس هو أصل غير مادي والشهرة لا تعد أصل مادي، وبالتالي لا يجب الفصل بينها وبين الأصول غير الملموسة.

ومن ناحية أخرى، ذهب المعيار إلى أنه لا يشترط قابلية الفصل لتحديد الأصل غير الملموس، وذلك إذا كان الأصل ينتج منافع مستقبلية فقط عند إندماجه مع أصول أخرى وتستطيع المنشأة تحديد المنافع المستقبلية التي سوف تتدفق منه حيث يعتبر الأصل قابلاً للفصل في هذه الحالة.

٤/ إمكانية التحكم في الأصل، بمعنى أن يكون الأصل تحت سيطرة المنشأة ويتحقق ذلك عندما تملك المنشأة القدرة على الحصول على المنافع الاقتصادية المتداقة من الأصل في المستقبل. وبصفة عامة تكون هذه السيطرة نتيجة حقوق ملزمة قانوناً، ولذلك فإن السيطرة على الأصل تعنى وجود قوة قانونية أو تعاقدية للحصول على المنافع الاقتصادية من الأصل، وتستطيع المنشأة تقييد دخول الآخرين للحصول على تلك المنافع. فمثلاً تقوم المنشآت بتسجيل براءات الاختراع وحقوق الطبع وغيرها لضمان السيطرة على هذه الأصول غير الملموسة.

٣/ وجود منافع اقتصادية مستقبلية من الأصل، ويقصد بذلك أن هناك درجة عالية من تأكيد تدفق المنافع المتعلقة على المنشأة من الأصل، وقد يشمل ذلك إيراداً من بيع المنتجات والخدمات أو تخفيضاً في التكاليف في المستقبل نتيجة استعمال الملكية الفكرية.

٤/ إمكانية قياس تكلفة الأصل غير الملموس، فوفقاً للمعيار المصرى رقم (٢٩) المعدل يتم قياس الأصل غير الملموس بالتكلفة وذلك لأن خاصية عدم التأكيد من منافعه المستقبلية تمنع من تحديد أو قياس الأصل غير الملموس بأزيد من التكلفة.

وتشمل تكلفة الأصل غير الملموس الذى يتم الحصول عليه بشكل منفصل ما يلى:

(أ) سعر الشراء شاملة رسوم الاستيراد والضرائب على المشتريات غير المستردة (مثل ضريبة القيمة المضافة) كما يؤخذ فى الحسابان المسموحة والخصوصات التجارية.

(ب) أى تكاليف أخرى يتم تكبدها لإعداد الأصل لاستخدامه المقصود.

وفي رأى الباحث، أن الشروط سالفة الذكر تمثل قيوداً تؤدى إلى أن القليل من الأصول غير الملموسة هي التي سوف يتم الإعتراف بها، وبالتالي فإن تكاليف البحث والتدريب والإعلان سيتم الإعتراف بها كمصاريف. كذلك نجد أن تكاليف الأصول غير الملموسة للبنود المولدة داخلياً مثل ولاء العمالء وعلاقات العملاء، ورأس المال البشري، والهيكلي، والسمعة لن يتم الإعتراف بها.

ولذلك، في رأى الباحث أن الشروط سالفة الذكر لا تتناسب مع مفهوم رأس المال الفكرى الأمر الذي يؤدي إلى صعوبة الإعتراف بالأصول الفكرية في قائمة المركز المالى للمنشأة.

ويقترح الباحث، رسملة جميع الاستثمارات غير الملموسة التي تكون منافعها المستقبلية أكثر من تكلفتها وذلك حتى يمكن الإعتراف ببعض الأصول التي لا يتم الإعتراف بها من قبل المعيار المحاسبي المصرى رقم (٢٩) المعدل، ومساعدة المستثمرين في الحكم على الشركات من ناحية أخرى.

٥ - طبيعة ومؤشرات قياس الأداء المالى :

يعرف الأداء المالى بأنه نشاط شمولى مستمر في المنشأة لتقدير مخرجات أو نتائج النشاط وتفهم الوضع المالى بهدف استغلال موارد المنشأة البشرية والمادية والمالية بكفاءة وفاعلية لتحقيق أهدافها .

ويمكن تعريفه بأنه السمة التي تدل على زيادة الثقة في السوق بتبعة المدخرات، ورفع معدلات الاستثمار، والحفاظ على حقوق صغار المساهمين أو المستثمرين^(٦٧). ويستخدم عند قياس الأداء المالي للمنشأة عدة مؤشرات مالية تعمل على تحقيق الأهداف التالية^(٦٨) :

أ - الربحية وإدارة إجمالي الأصول، حيث يهتم مستخدمو القوائم المالية بالتنبؤ بالأرباح حيث أن هذه الأرباح هي أساس زيادة قيمة الأسهم، وهي التي تشجع المقرضون على تحمل إقراض أموالهم للمنشأة، وهي التي تتيح للمنشأة إمكانيات التوسيع في المستقبل. كما يهتم المستخدمون أيضاً بإدارة إجمالي الأصول، بطريقة تسمح بتعظيم الإيرادات مع تحجيم الاستثمار في تلك الأصول.

وتتمثل أهم المؤشرات المالية المستخدمة في تقييم الربحية وإدارة إجمالي الأصول في نسبة هامش الربح الإجمالي، ونسبة صافي الربح، ومعدل دوران الأصول، والعائد على الأصول .

ب - السيولة، أي قدرة المنشأة على سداد ديونها في مواعيد استحقاقها وتلبية الاحتياجات غير المتوقعة من النقدية. ويهتم الدائتون بالسيولة لأنها تعبّر بصفة أساسية على قدرة المنشأة على سداد تعهّداتها المستحقة في الوقت الملائم .

وتتمثل أهم المؤشرات المالية المستخدمة لقياس السيولة في معدل عائد التدفق النقدي، ومعدل التدفقات النقدية إلى المبيعات، ومعدل التدفقات النقدية إلى الأصول، والتدفق النقدي الحر، ونسبة التداول، ونسبة التداول السريع.

ج - المخاطر المالية، حيث يجب على الإدارة أن تستخدم الديون واستثمارات حملة الأسهم بشكل فعال بدون تعريض مستقبل المنشأة للخطر.

وعادة ما يحكم الدائتون وحملة الأسهم على مخاطر الحصول على القروض أو أي استثمار بالنظر إلى أداء المنشأة في الماضي ومركزها المالي الحالي. وكلما كان التنبؤ بالربحية والسيولة في المستقبل أكثر صعوبة كلما كانت المخاطر أكبر .

وتتمثل أهم المؤشرات المالية المستخدمة لقياس قدرة المنشأة على الاستمرار فى نشاطها فى نسبة الديون إلى حقوق الملكية، والعائد على حقوق الملكية، والعائد على حقوق حملة الأسهم العادي ، ونسبة تغطية الفوائد .

د - إدارة تشغيل الأصول، حيث يجب على المديرين استخدام الأصول المتداولة والالتزامات المتداولة بطريقة تعمل على نمو الإيرادات وتحجيم الاستثمارات .

وتتمثل أهم المؤشرات المالية التى تقيس قدرة المنشأة على استغلال الموارد بكفاءة فى معدل دوران المخزون ، ومعدل دوران الأصول، ومعدل دوران الأصول الثابتة، ومعدل دوران الأصول المتداولة، ومعدل دوران المدينين، ومعدل دوران رأس المال العامل، ومتوسط فترة التخزين، ومتوسط فترة التحصيل .

ه - قوة السوق، أى قياس نظرية المستثمر إلى العائد المحتمل والمخاطر المرتبطة بملكية الأسهم، وهى ترتبط بسعر السوق الذى تشتريه وتبيع فيه أسهم الشركة. وتستخدم فى هذا الشأن عدة مؤشرات مالية أهمها مضاعف السهم، وعائد التوزيعات، وعائد السهم العادى، والقيمة السوقية إلى القيمة الأساسية للسهم .

وسوف يستخدم الباحث فى قياس تأثير رأس المال الفكرى على أربع مؤشرات لتقييم الأداء المالى فى الدراسة التطبيقية وهى : العائد على الأصول، والعائد على حقوق الملكية، والعائد على السهم، والقيمة السوقية إلى القيمة الدفترية. وقد تم اختبار هذه المؤشرات لملاءمتها مع متغيرات الدراسة .

وتناول فيما يلى بإيجاز هذه المؤشرات الأربع وكيفية قياسها على النحو التالى :

٤ العائد على الأصول (ROA)

يقيس هذا المعدل حسن استخدام الأصول، أى يقيس أداء التشغيل، بصرف النظر عن مصدر تمويل هذه الأصول أى سواء كان ذلك عن طريق المقرضون وحملة الأسهم، أو عن طريق حملة الأسهم وحدهم فلا يجب أن يؤدى ذلك إلى التأثير على تقييم نجاح استخدام هذه الأصول منذ حصول المنشأة عليها. فهذا المؤشر يعتبر مؤشراً جيداً لربحية المنشأة الناتجة عن إجمالي الاستثمارات، كما أنه يمكن من خلاله قياس قدرة الإدارة

قياس تأثير الإفصال عن معلوماته رأس المال الفكري على مؤشراته قياس الأداء المالي ...

د/ تامر سعيد محمد المتужم محمد

على تحقيق العائد على إجمالي الأصول المتاحة للمنشأة مهما كان مصدرها، وذلك من خلال قسمة صافي الدخل على متوسط إجمالي الأصول على النحو التالي :

$$\text{العائد على الأصول} = \frac{\text{صافي الدخل}}{\text{متوسط إجمالي الأصول}}$$

ونظراً لأن مصروفات الفوائد المدفوعة تتعلق بطريقة بعينها من طرق التمويل، فإنه لتحديد هذا المعدل كمقياس مقارن للحكم على مدى إنتاجية الأصول يكون من الضروري إضافة رقم الفوائد (الذى سبق خصمها ضمن بنود النفقات) إلى صافي الدخل والذي يتم قسمته بعد ذلك على متوسط إجمالي الأصول. وعند إضافة مصروفات الفوائد إلى صافي الدخل مرة أخرى نتوصل إلى الرقم الذي يبين الأرباح قبل إجراء أية توزيعات سواء للمقرضين أو حملة الأسهم، وبالتالي تكون قد استبعدنا طريقة تمويل الأصول من التأثير على مؤشر كيفية استخدام الأصول^(٦٩). ونلاحظ أنه قبل إضافة مصروف الفوائد مرة أخرى لصافي الدخل يجب أن يكون مصروف الفوائد بعد الضريبة بضرب قيمة الفائدة في (١ - معدل الضريبة)، وبالتالي يحسب معدل العائد على إجمالي الأصول على النحو التالي :

$$\text{العائد على الأصول} = \frac{\text{صافي الدخل} + [\text{مصروف الفائدة} \times (1 - \text{معدل الضريبة})]}{\text{متوسط إجمالي الأصول}}$$

٤/ العائد على حقوق الملكية (ROE)

يقيس هذا المعدل معدل العائد على الأموال المستثمرة بواسطة المالك (حملة الأسهم)، كما يقيس ربحية هيكل رأس المال. ويتمثل العائد للمساهمين في صافي الدخل الذي يمثل العائد من كل المصادر سواء كانت تشغيلية أو غير تشغيلية، ولذلك يتم حساب العائد على حقوق الملكية على النحو التالي :

$$\text{العائد على الملكية} = \frac{\text{صافي الدخل}}{\text{متوسط حقوق الملكية}}$$

ويتوقع المستثمرون تحقيق متوسط معدل سنوى ١٢% أو أكثر من استثمارات الأسهم فى الشركات الكبيرة قوية السمعة المالية، ومع الأخذ فى الإعتبار أن يحقق عوائد سنوية على حق الملكية ٣٠% أو أكثر ليس بالشىء الغريب، خاصة فى الشركات التى تنمو بسرعة مع منتجات جديدة أو ناجحة بشكك كبير، فقد يكون العائد على حقوق الملكية أعلى من العائد على الأصول إعتماداً على كيفية تمويل المنشأة لأصولها، وعلى مقدار إيراداتها ومصروفاتها غير التشغيلية. أما الشركات التى تعانى من صافى خسارة فإنها تتحقق لمساهميها عائد سلبي على حقوق المساهمين.

وإذا كان لدى المنشأة أسهماً ممتازة بجانب الأسهم العادية، فإن السهم الممتاز لا يشارك كلياً في إزدهار المنشأة، ويقتصر العائد لحملة الأسهم الممتازة على توزيعاتهم. وفي هذه الحالة يجب تعديل حساب العائد على حقوق الملكية ليعكس العائد على حقوق حملة الأسهم العادية، ويتم ذلك باستبعاد توزيعات الأسهم الممتازة من صافى الدخل وقسمة المتبقى على متوسط حقوق ملكية حملة الأسهم العادية^(٧٠).

٤ العائد على السهم (ربحية السهم) (EPS)

يقيس هذا المؤشر مقدار الأرباح المتاحة لحملة الأسهم العادية، ويدل على النمو المحتمل في حقوق الملكية الذي يؤثر على الأسعار السوقية للأسهم لتحقيق الأرباح الرأسمالية. فتعظيم ربحية السهم الواحد يؤدي إلى تعظيم ثروة المساهمين في الأجل الطويل. ويجب في هذه الحالة أيضاً استبعاد توزيعات الأسهم الممتازة من صافى الدخل بإعتبارها التزاماً على المنشأة يستحق من صافى الدخل من قبل حملة الأسهم العادية. وعلى ذلك يتم قياس ربحية السهم بالمعادلة التالية:

$$\text{ربحية السهم} = \frac{\text{صافى الدخل} - \text{توزيعات الأسهم الممتازة}}{\text{متوسط الأسهم العادية}}$$

قياس تأثير الإفصاح عن معلوماته رأس المال الفكرى على مؤشراته قياس الأداء المالى ...

د/ تامر سعيد محمد المتужم

٤/ القيمة السوقية إلى القيمة الدفترية Market-to-Book Value (M/B)

يقيس هذا المؤشر مقدار الاستثمار فى الأسهم مقارناً بالقيمة الدفترية لها، أى أنه عبارة عن القيمة السوقية للأسهم مقسومة على القيمة الدفترية لها. وتحسب القيمة السوقية للأسهم عن طريق ضرب عدد الأسهم المصدرة فى سعر السهم فى نهاية العام. أما القيمة الدفترية للأسهم، فيتم حسابها بضرب عدد الأسهم المصدرة فى القيمة الدفترية للسهم مع مراعاة استبعاد القيمة الدفترية للأسهم الممتازة فى حالة وجود أسهم ممتازة بالمنشأة.

و هذا المؤشر يمكن استخدامه فى عملية المقارنة على مستوى المنشأة والمنشآت الأخرى المتداولة أسهمها فى سوق الأوراق المالية، كما أنه يساعد فى تقدير المخاطر التى تهدى قيمة المنشأة خاصة إذا كان الاستثمار طويل الأجل، كما أنه يبين قدرة الأصول على تسديد قيمة رأس المال المستثمر فى الأسهم، إلى جانب المساعدة فى اتخاذ القرارات الاستثمارية.

القسم الثالث الدراسة التطبيقية واختبار فرض البحث

يتناول الباحث فى هذا القسم من البحث الدراسة التطبيقية على عينة من الشركات المساهمة غير المالية المقيدة بالبورصة المصرية، لبيان تأثير الإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى فى القوائم المالية لهذه الشركات على مؤشرات قياس الأداء المالى. ولتحقيق ذلك نتبع الخطوات التالية :

١ - مجتمع وعينة الدراسة :

يتكون مجتمع الدراسة من جميع الشركات المساهمة المقيدة بالبورصة المصرية خلال الفترة من عام ٢٠١٤ وحتى عام ٢٠١٨. وذلك بعد استبعاد الشركات المالية لما تتطلبه هذه الشركات من متطلبات قياس وإفصاح خاصة بها، وقد تم اختيار عينة تحكمية تتكون من (٤٠) شركة منها تتوافر فيها الشروط التالية :

قياس تأثير الإصلاح من معلوماته وأس المال الفكري على مؤشراته قياس الأداء المالي ...

د/ تامر سعيد محمد المتعمد

- أ – أن تتوافر فيها جميع البيانات اللازمة لحساب متغيرات الدراسة خلال فترة الدراسة ٢٠١٤ – ٢٠١٨ .
- ب – ألا تكون قد أدمجت أو أوقفت عن التداول خلال فترة الدراسة بحيث تتوافر بيانات عن أسعار التداول لأسهم الشركة خلال نفس فترات السلسلة الزمنية المتصلة .
- ج – أن تعد القوائم المالية بالعملة المحلية .
- د – أن تكون القيمة الدفترية لحقوق الملكية موجبة .
- وقد بلغ عدد المشاهدات المتاحة للتحليل الإحصائي ٤٨٠ مشاهدة بواقع ١٢ مشاهدة لكل شركة .

ويوضح الجدول رقم (١) التالي توزيع شركات العينة حسب القطاعات الاقتصادية ونسبة تمثيلها داخل عينة البحث :

جدول رقم (١)

توزيع شركات العينة حسب القطاعات الاقتصادية

نسبة التمثيل داخل عينة البحث (%)	عدد الشركات	القطاع
%٥	٢	١ – الإتصالات
%٢٥	١	٢ – الإعلام
%١٠	٤	٣ – التشييد ومواد البناء
%٣٢٥	١٣	٤ – الأغذية والمشروبات
%٥	٢	٥ – الموارد الأساسية
%٧٥	٣	٦ – المنتجات المنزلية والشخصية
%٥	٢	٧ - العقارات
%١٥	٦	٨ – الكيماويات
%٥	٢	٩ – الخدمات والمنتجات الصناعية والسيارات

قياس تأثير الإفصاح عن معلوماته وأس المال الفكري على مؤشراته قياس الأداء المالي ...

د/ تامر سعيد محمد المتهم محمد

١٠ - السياحة والترفيه	١	٥٪٢
١١ - الغاز والبترول	٤	١٠٪
الإجمالي	٤٠	١٠٠٪

٢ - مصادر الحصول على البيانات :

أعتمد الباحث في تجميع بيانات الدراسة على القوائم المالية السنوية والإيضاحات المتممة لشركات العينة والمنشورة في موقعها الإلكتروني، وبيانات التداول لعينة الدراسة خلال فترة الدراسة من النشرات الدورية لجنة الرقابة المالية، وبورصة الأوراق المالية المصرية، وكذلك كتاب الإفصاح السنوي للبورصة المصرية، وشركة مصر لنشر المعلومات EGID ، وقاعدة بيانات Kompass Egypt والموقع الإلكتروني للبورصة المصرية .

٣ - متغيرات الدراسة وكيفية قياسها :

في ضوء فروض البحث يمكن تحديد المتغيرات الرئيسية له وكيفية قياسها، وذلك على النحو التالي :

٣/١ المتغير المستقل : رأس المال الفكري (IC)

أعتمد الباحث في قياس رأس المال الفكري على مقاييس معامل القيمة الفكرية المضافة الذي تم تعديله بمعرفة (Nimtrakoon 2015)، بإعتباره من أحدث المقاييس التي أعتمدت عليها العديد من الدراسات للتوصيل إلى إيجاد قيمة ملموسة لرأس المال الفكري، وهو المقاييس الوحيد الذي ركز على الربط بين رأس المال الفكري ورأس المال الملموس للمنشأة، كما أنه يتوافق مع طبيعة السوق المصري حيث يمكن تطبيقه على جميع المنشآت .

ويتم قياس قيمة رأس المال الفكري وفقاً لهذا المقاييس على النحو التالي :

٣/١/١ حساب القيمة المضافة للمنشأة، وذلك من خلال المعادلة التالية:

$$\text{القيمة المضافة (VA)} = \text{المخرجات} - \text{المدخلات}$$

قياس تأثير الإصلاح من معلوماته رأس المال الفكرى على مؤشراته قياس الأداء المالى ...

د/ تامر سعيد محمد المترجع محمد

وتتمثل المخرجات فى قيمة المبيعات، أما المدخلات فتتمثل فى جميع المصروفات ماعدا مصروف الأجور بإعتباره بمثابة تعويض مباشر للمعرفة وليس فقط تعويض عن الوقت المستمر، وبالتالي لا يمكن اعتبار مصروف الأجور ضمن التكاليف وإنما أصبح يعبر عن رأس المال الفكرى .

ويمكن استبدال القيمة المضافة بالتغيير فى الأرباح المحتجزة حيث أن زيادة الأرباح المحتجزة تدل على زيادة معدل التوسع والنمو فى المنشأة، فكلما كان معدل النمو كبير زادت الحاجة إلى احتياز الأرباح بدلاً من توزيعها، مما سيؤدى إلى زيادة ثروة المالك مستقبلاً^(٧١). وفي هذه الحالة يتم التعبير عن صافى القيمة المضافة بالمعادلة التالية :

$$\boxed{\text{صافى القيمة المضافة} = W + I + DP + T + R}$$

حيث :

$I = \text{الفوائد}$ $W = \text{الأجور}$

$T = \text{الضرائب}$ $DP = \text{الإهلاك}$

$R = \text{التغير فى الأرباح المحتجزة}$

٢/١/٣ حساب كفاءة رأس المال البشري (HCE)، وذلك عن طريق قسمة القيمة المضافة على رأس المال البشري بالمعادلة التالية :

$$\boxed{HCE = VA / HC}$$

ويتم قياس رأس المال البشري بتكلفة العمالة.

٣/١/٣ حساب كفاءة رأس المال الهيكلى (SCE)، وذلك بقسمة رأس المال الهيكلى على القيمة المضافة بالمعادلة التالية :

$$\boxed{SCE = SC / VA}$$

ويتم قياس رأس المال الهيكلى بالفرق بين القيمة المضافة ورأس المال البشري.

قياس تأثير الإفصاح عن معلوماته رأس المال الفكرى على مؤشراته قياس الأداء المالى ...

د/ تامر سعيد محمد المترجع محمد

٤/٤ حساب كفاءة رأس مال العلاقات (RCE)، وذلك عن طريق قسمة رأس مال العلاقات على القيمة المضافة بالمعادلة التالية :

$$RCE = RC / VA$$

ويتم قياس رأس مال العلاقات بمصاريف التسويق .

٥/٥ حساب كفاءة رأس المال الملموس (CEE)، وذلك عن طريق قسمة القيمة المضافة على رأس المال الملموس بالمعادلة التالية :

$$CEE = VA / CE$$

ويتم قياس رأس المال الملموس بقيمة الأصول الملموسة .

٦/٦ حساب معامل القيمة الفكرية المضافة المعدلة (MVAIC)، وذلك من خلال المعادلة التالية :

$$MVAIC = ICE + CEE$$

حيث :

$ICE = \frac{CEE}{HCE + SCE + RCE}$: كفاءة رأس المال الفكرى و تتكون من مجموع :

$CEE = \frac{ICE \cdot HCE + SCE + RCE}{HCE + SCE + RCE}$

و هذا المعامل يقيس أيضاً فاعلية استخدام المنشأة لرأس مالها الفكرى ومكوناته فى تحقيق الميزة التنافسية، كما أنه يقيس مدى فاعلية استخدام رأس مالها الملموس. و زيادة قيمة هذا المعامل تدل على كفاءة استخدام موارد المنشأة الفكرية وتظهر أهمية الاستثمار فى مكوناته .

٢/٣ المتغيرات التابعة :

تتمثل المتغيرات التابعة فيما يلى :

١/٢ العائد على الأصول (ROA)

و هو مؤشر يبين الكفاءة التشغيلية للمنشأة واستخدامها الأمثل لمواردها، ويتم قياسه بالمعادلة التالية :

قياس تأثير الإصلاح من معلوماته وأس المال الفكري على مؤشراته قياس الأداء المالي ...

د/ تامر سعيد محمد المتعمد محمد

$$\text{العائد على الأصول (ROA)} = \frac{\text{صافي الدخل}}{\text{متوسط إجمالي الأصول}}$$

٢/٢/٣ العائد على حقوق الملكية (ROE)

وهو من أهم المقاييس المستخدمة في قياس الأداء المالي للشركات، وهو يقيس مدى كفاءة الإدارة في تحقيق الأرباح، واستغلال موجوداتها لтолيد الأرباح، كما يقيس المخاطر المتعلقة باستخدام الأموال المستثمرة بواسطة المالك، ويتم قياسه بالمعادلة التالية:

$$\text{العائد على حقوق الملكية (ROE)} = \frac{\text{صافي الدخل - توزيعات الأسهم الممتازة}}{\text{متوسط حقوق الملكية للأسهم العادية}}$$

٣/٢/٣ العائد على السهم أو ربحية السهم (EPS)

وهو مؤشر يقيس مقدار الأرباح المتاحة لحملة الأسهم العادية، ومؤشرًا للزيادة المتوقعة في حقوق الملكية الذي يؤثر على الأسعار السوقية للأسهم لتحقيق الأرباح الرأسمالية. فتعظيم ربحية السهم تؤدي إلى تعظيم ثروة المساهمين في الأجل الطويل. ويتم قياس هذا المؤشر بالمعادلة التالية:

$$\text{العائد على السهم (EPS)} = \frac{\text{صافي الدخل - توزيعات الأسهم الممتازة}}{\text{متوسط الأسهم العادية}}$$

٤/٢/٣ القيمة السوقية إلى القيمة الدفترية (M/B)

يحسب هذا المؤشر بقسمة القيمة السوقية للأسهم على القيمة الدفترية للأسهم كما يلى:

$$\frac{\text{القيمة السوقية للأسهم}}{\text{القيمة الدفترية للأسهم}}$$

قياس تأثير الإفصاح عن معلوماته رأس المال الفكرى على مؤشراته قياس الأداء المالى ...

د/ تامر سعيد محمد المتبع

ويتم قياس القيمة السوقية للأسهم بضرب عدد الأسهم العادية التى أصدرتها المنشأة فى سعر السهم فى نهاية العام. أما القيمة الدفترية للأسهم فهى عبارة عن عدد الأسهم العادية التى أصدرتها المنشأة فى القيمة الدفترية لهذه الأسهم. وكلما كانت قيمة هذه النسبة أكبر من واحد صحيح، فإن ذلك يدل على الأداء الجيد للشركة، ومن ثم يؤدى ذلك ارتفاع سعر السهم فى السوق .

٣/ المتغيرات الضابطة :

أظهرت العديد من الدراسات أن هناك متغيرات أخرى بخلاف رأس المال الفكرى تؤثر فى قياس الأداء المالى للشركات، وهذه المتغيرات يجبأخذها فى الحسبان وتجسيد أثرها حتى نصل إلى تأثير رأس المال الفكرى وحده على الأداء المالى، ومن أهم هذه المتغيرات ما يلى :

١/ Company Size حجم الشركة

قام الباحث باستخدام هذا المتغير الضابط لعزل أثر التباين فى أحجام الشركات على النتائج. وقد قام الباحث بقياس هذا الحجم لكل شركة من شركات العينة باللوغاريتم الطبيعي لإجمالى الأصول فى نهاية كل فترة مالية .

٢/ Financial Leverage نسبة الرافعة المالية

وهي من المؤشرات الهامة التى تبين الملاءمة المالية فى التقارير المالية المنشورة للشركات وقدرها المالية على الوفاء بالالتزاماتها وديونها طويلة الأجل. وقد قام الباحث بقياسها على أساس نسبة إجمالى الالتزامات فى نهاية الفترة على إجمالى أصول الشركة فى نهاية هذه الفترة .

٤ - النماذج الإحصائية المستخدمة فى اختبار فروض البحث :

اعتمد الباحث على نماذج الانحدار التالية لاختبار فروض البحث :

٤/ نموذج اختبار الفرض الأول (H_1) :

لاختبار تأثير الإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على العائد على الأصول فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية تم الاعتماد على نموذج الانحدار التالى :

قياس تأثير الإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على مؤشراته قياس الأداء المالى ...

د/ تامر سعيد محمد المتعمد محمد

$$ROA_{it} = \beta_0 + \beta_1 IC_{it} + \beta_2 Comp\ Size_{it} + \beta_3 Leverage_{it} + \varepsilon_{it} \quad (1)$$

٤/ نموذج اختبار الفرض الثانى (H_2) :

لاختبار تأثير الإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على العائد على حقوق الملكية فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية تم الاعتماد على نموذج الانحدار التالى :

$$ROE_{it} = \beta_0 + \beta_1 IC_{it} + \beta_2 Comp\ Size_{it} + \beta_3 Leverage_{it} + \varepsilon_{it} \quad (2)$$

٣/ نموذج اختبار الفرض الثالث (H_3) :

لاختبار تأثير الإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على العائد على السهم فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية تم الاعتماد على نموذج الانحدار التالى :

$$EPS_{it} = \beta_0 + \beta_1 IC_{it} + \beta_2 Comp\ Size_{it} + \beta_3 Leverage_{it} + \varepsilon_{it} \quad (3)$$

٤/ نموذج اختبار الفرض الرابع (H_4) :

لاختبار تأثير الإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على القيمة السوقية إلى القيمة الدفترية فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية تم الاعتماد على نموذج الانحدار التالى :

$$M/B_{it} = \beta_0 + \beta_1 IC_{it} + \beta_2 Comp\ Size_{it} + \beta_3 Leverage_{it} + \varepsilon_{it} \quad (4)$$

حيث :

- = العائد على الأصول للشركة (i) فى السنة (t). ROA_{it}
- = العائد على حقوق الملكية للشركة (i) فى السنة (t). ROE_{it}
- = العائد على السهم للشركة (i) فى السنة (t). EPS_{it}
- = القيمة السوقية إلى القيمة الدفترية للشركة (i) فى السنة (t). M/B_{it}
- = رأس المال الفكرى للشركة (i) فى السنة (t). IC_{it}
- = حجم الشركة (i) فى السنة (t). $Comp\ Size_{it}$

قياس تأثير الإفصاح عن معلوماته وأس المال الفكرى على مؤشراته قياس الأداء المالى ...

د/ تامر سعيد محمد المنعم محمد

$Leverage_{it}$ = درجة الرفع المالى للشركة (i) فى السنة (t) .

β_0 = ثابت الانحدار

β_{1-3} = معلمات الانحدار التى تشير للأثر التفاعلى لرأس المالى الفكرى وحجم الشركة ودرجة الرفع المالى على مؤشرات تقييم الأداء .

ϵ_{it} = الخطأ المعيارى .

٥ - الأساليب الإحصائية المستخدمة :

قام الباحث باستخدام برنامج الحزم الإحصائية للعلوم الاجتماعية (SPSS) الإصدار رقم (٢٢) فى إجراء التحليل الإحصائى لبيانات الدراسة التطبيقية . وقد استخدم الباحث تحليل الانحدار المتعدد Multiple Regression Analysis لاختبار مدى صحة الفروض، كما استخدم تحليل التباين ANOVA لاختبار معنوية النموذج باستخدام F-Test .

وقد تم اختبار الفرض عند مستوى معنوية (0.05)، ويتم رفض الفرض الأصلى وقبول الفرض البديل (فرض العدم) إذا كانت القيمة الاحتمالية (P-Value) للنموذج أكبر من أو تساوى (0.05)، على حين يتم قبول الفرض الأصلى ورفض الفرض البديل إذا كانت القيمة الاحتمالية (P-Value) للنموذج أقل من (0.05) .

٦ - تحليل البيانات واختبار فروض البحث :

تمر عملية تحليل البيانات واختبار فروض البحث بثلاث مراحل رئيسية تبدأ باختبار صلاحية البيانات للتحليل الإحصائى، ثم عرض الإحصاء الوصفى لمتغيرات الدراسة، ثم تحليل الانحدار والتباين بغرض اختبار فروض الدراسة .

ويمكن توضيح ذلك على النحو التالى :

١/٦ اختبار صلاحية البيانات للتحليل الإحصائى :

تم اختبار صلاحية البيانات للتحليل الإحصائى من خلال الاختبارات التالية:

١/١/٦ اختبار التوزيع الطبيعي Normal Distribution

لتحقق من مدى اقتراب البيانات من توزيعها الطبيعي تم استخدام اختبار Jarque-Bera (المعلمى)، فإذا كانت احتمالية (P-Value) لهذا الاختبار (J-B) أكبر من

قياس تأثير الإفصاح عن معلوماته وأس المال الفكري على مؤشراته قياس الأداء المالي ...

د/ تامر سعيد محمد المتجمد

(0.05)، فإن ذلك يعني أن البيانات تتبع التوزيع الطبيعي، أما إذا كانت احتمالية هذا الاختبار أقل من (0.05)، فإن ذلك يعني أن البيانات تتبع التوزيع غير الطبيعي.

ويوضح الجدول رقم (٢) التالي نتائج هذا الاختبار :

جدول رقم (٢)

اختبار Jarque – Bera لمعرفة توزيع البيانات

Variable	Kurtosis	Skewness	P. Value	J - B
IC	16.678	3.241	0.000	95
ROA	12.523	1.652	0.001	85
ROE	10.452	1.852	0.001	60
EPS	14.235	2.342	0.000	55
M/B	9.673	5.331	0.002	46
Comp Size	30.829	5.682	0.001	20
Leverage	6.512	1.051	0.000	54

ويتبين من الجدول السابق، أن القيمة الاحتمالية (P-Value) لجميع المتغيرات كان أقل من (0.05) عند كل قيمة J-B ، مما يعني عدم اقترابها من التوزيع الطبيعي. ويعزز هذه النتيجة أن الإلتواء Skewness لا يقترب من الصفر، كما أن التقرط Kurtosis لا يقترب من (3) لمعظم المتغيرات، مما يؤكّد عدم اقتراب بيانات الدراسة من التوزيع الطبيعي.

والنoglob على هذه المشكلة، فقد تمأخذ اللوغاريتم الطبيعي (Natural Log) لهذه المتغيرات بحيث تقترب من التوزيع الطبيعي، وطالما أن حجم العينة كبير (٤٨٠ مشاهدة) فإن عدم التوزيع الطبيعي لن يؤثر على صحة النماذج المستخدمة حيث كان مستوى الدلالة (Sig.) لهذه المتغيرات يساوى (0.000).

قياس تأثير الإفصال عن معلوماته وأس المال الفكري على مؤشراته قياس الأداء المالي ...

د/ تامر سعيد محمد المتخرج محمد

٢/١/٦ اختبار التداخل الخطى Multicollinearity

تعتمد قوة النموذج الخطى (GLM) General Liner Model على فرضية استقلال كل متغير من المتغيرات المستقلة والضابطة. فإذا لم يتحقق الشرط فإن النموذج الخطى العام عندئذ لا يصلح للتطبيق.

وللحصول على ذلك، استخدم الباحث مقياس Collinearity Diaanostics بحسب معامل Tolerance لكل متغير من المتغيرات المستقلة والضابطة للنماذج الأربع المستخدمة في التحليل الإحصائى، ثم إيجاد معامل تضخم التباين Variance Inflation Factor (VIF)، إذ يعد ذلك الاختبار مقياساً لتأثير الارتباط بين المتغيرات المستقلة. فإذا كانت قيمة (VIF) أقل من (10) فإنه يمكن الحكم بعدم وجود إزدواج خطى بين المتغيرات المستقلة^(٧٢).

ويوضح الجدول رقم (٣) التالي معامل VIF لمتغيرات الدراسة:

جدول رقم (٣)
معامل (VIF) لمتغيرات الدراسة

Collinearity Diagnostics								
M/B		EPS		ROE		ROA		المتغيرات التابعة
VIF	Tolerance	VIF	Tolerance	VIF	Tolerance	VIF	Tolerance	المتغيرات المستقلة
1.731	0.854	1.645	0.851	1.732	0.859	1.765	0.862	IC
1.146	0.785	1.161	0.920	1.143	0.785	1.159	0.867	Comp Size
1.356	0.689	1.421	0.742	1.562	0.689	1.364	0.734	Leverage

الجدول من إعداد الباحث بناءً على نتائج التحليل الإحصائى .

يتضح من الجدول السابق أن قيمة (VIF) لجميع المتغيرات المستقلة في النماذج الأربع أقل من (10)، وهذا يعني أن المتغيرات المستقلة لا تعانى من مشكلة التداخل الخطى الأمر الذى يدل على قوة النماذج المستخدمة فى تفسير تأثيرات المتغيرات المستقلة على المتغير التابع وتحديد هذه التأثيرات .

٣/٦ اختبار الارتباط الذاتي Autocorrelation

إذا كانت المشاهدات المجاورة مترابطة فإن ذلك يؤثر على صحة النموذج المستخدم حيث تؤثر المتغيرات المستقلة على المتغير التابع بدرجة كبيرة نتيجة هذا الارتباط، وللحقيقة من ذلك استخدم الباحث اختبار Durbin Watson (Durbin Watson)، فإذا كانت نتيجة هذا الاختبار قريبة من الصفر فإن ذلك يدل على وجود إرتباط موجب قوى بين الباقي المتغيرة (Errors)، أما إذا كانت النتيجة قريبة من (4) فإن ذلك يدل على وجود إرتباط سالب قوى. والنتيجة المثلثة تتراوح ما بين (1.5 – 2.5).

ويوضح الجدول رقم (٤) التالي نتائج الاختبار الذاتي .

جدول رقم (٤)

نتائج اختبار الإرتباط الذاتي

أربعة ناقص القيمة الجدولية العليا 4 - (D-W)	القيمة الجدولية العليا لـ (D-W)	Durbin - Waston	النماذج
2.125	1.875	1.870	ROA
2.125	1.875	1.861	ROE
2.125	1.875	1.865	EPS
2.125	1.875	1.863	M/B

يتضح من الجدول السابق أن قيم (Durbin - Watson) المحسوبة 1.861، 1.870، 1.865، 1.863 للنماذج الأربع ROE، ROA، EPS، M/B على الترتيب تقعان بين القيمة الجدولية العليا لـ Durbin – Watson، وأربعة ناقص القيمة الجدولية العليا، لذلك لا تعانى هذه النماذج من مشكلة الارتباط الذاتي .

٢/٦ الإحصاءات الوصفية لمتغيرات الدراسة :

بعد أن تحقق الباحث من صلاحية البيانات للتحليل الإحصائي تأتى الخطوة الثانية التي يتم فيها وصف تحليلي لمتغيرات الدراسة للتعرف على طبيعة عينة الدراسة واتجاهات

المتغيرات المستخدمة فى اختبار فروض البحث.

ويوضح الجدول رقم (٥) التالى الإحصاءات الوصفية لمتغيرات الدراسة :

جدول رقم (٥)

الإحصاءات الوصفية لمتغيرات الدراسة

Variable	Mean	Std. Deviation	Minimum	Maximum	N
IC	2.563	5.462	-6.762	8.185	480
ROA	0.254	0.821	-14.651	25.151	480
ROE	0.083	0.314	-21.211	135.651	480
EPS	0.142	0.451	-0.272	2.253	480
M/B	1.125	1.120	-3.071	3.672	480
Comp Size	7.451	0.573	6.385	9.015	480
Leverage	31.285	25.312	0.813	130.675	480

يتضح من الجدول السابق ما يلى :

- ١ – أن قيمة المتوسط الحسابى لرأس المال الفكرى قد بلغ (2.563) بحد أدنى (-6.762) وبحد أقصى (8.185)، مما يشير إلى حدوث تشتت فى قيم رأس المال الفكرى عن المتوسط وذلك بانحراف معيارى (5.462).
- ٢ – أن قيمة المتوسط الحسابى للعائد على الأصول (0.254) بحد أدنى (-14.651) وبحد أقصى (25.151) وذلك بانحراف معيارى (0.821).
- ٣ – أن قيمة المتوسط الحسابى للعائد على حقوق الملكية (0.083) بحد أدنى (-21.211) وبحد أقصى (135.651) وذلك بانحراف معيارى (0.314).
- ٤ – أن قيمة المتوسط الحسابى للعائد على السهم (0.142) بحد أدنى (-0.272) وبحد أقصى (2.253) وبانحراف معيارى (0.451)، وهو ما يشير إلى أن مقدرة الشركات محل الدراسة على تحقيق الربحية كانت جيدة .

قياس تأثير الإفصاح عن معلوماته وأس المال الفكري على مؤشراته قياس الأداء المالي ...

د/ تامر سعيد محمد المتужم محمد

٥ – أن قيمة المتوسط الحسابي للقيمة السوقية إلى القيمة الدفترية (1.125) بحد أدنى (3.071) وبحد أقصى (3.672) وذلك بانحراف معياري (1.120).

٦ – أن المتوسط الحسابي لحجم الشركة (7.451) بحد أدنى (6.385) وبحد أقصى (9.015)، مما يشير إلى عدم وجود تفاوت كبير بين حجم الشركات محل الدراسة برافعة مالية 31% في المتوسط وبحد أقصى 130%.

٣/٦ اختبار الارتباط بين متغيرات الدراسة :

قام الباحث باختبار العلاقة الارتباطية بين متغيرات الدراسة المستقلة والتابعة والضابطة من خلال معامل الارتباط الخطى لبيرسون، ويعرض الجدول رقم (٦) التالي نتائج هذا الاختبار :

جدول رقم (٦)

نتائج مصفوفة ارتباط بيرسون لمتغيرات الدراسة

Variable	IC	ROA	ROE	EPS	M/B	Comp Size	Leverage
IC	1	0.365	-0.063	0.245	0.182	0.352	-0.152
ROA	0.365	1	-0.473	0.583	0.590	0.251	-0.510
ROE	-0.063	-0.473	1	0.078	-0.523	0.040	0.142
EPS	0.245	0.583	0.078	1	0.382	0.600	-0.356
M/B	0.182	0.590	-0.523	0.382	1	0.235	0.256
Comp Size	0.352	0.251	0.040	0.600	0.235	1	-0.025
Leverage	-0.153	-0.510	0.142	-0.356	-0.256	-0.025	1

ملحوظة: كل معاملات الارتباط عند مستوى معنوية 0.05 (S. Tailed).

يتضح من الجدول السابق ما يلى :

- ١ - وجود علاقة ارتباط غير جوهرية طردية عند مستوى معنوية (5%) بين رأس المال الفكري والعائد على الأصول، والعائد على السهم، والقيمة السوقية إلى القيمة الدفترية حيث كانت قيمة معاملات الارتباطات (0.363 ، 0.245 ، 0.182) على الترتيب، بينما توجد غير جوهرية عكسية بين رأس المال الفكري والعائد على حقوق الملكية حيث كانت قيمة معامل الارتباط (-0.063) .
- ٢ - وجود علاقة ارتباط غير جوهرية طردية عند مستوى معنوية (5%) بين رأس المال الفكري وحجم الشركة حيث كانت قيمة معامل الارتباط (0.352)، بينما توجد علاقة ارتباط غير جوهرية عكسية بين رأس المال الفكري ودرجة الرفع المالي حيث كانت قيمة معامل الارتباط (-0.152) .
- ٣ - انخفاض معاملات الارتباط عند مستوى معنوية (5%) بكافة متغيرات الدراسة، مما يؤكد عدم وجود مشكلة الإزدواج الخطى Multicollinearity بين متغيرات الدراسة حيث أن معاملات الارتباط أقل من المستوى الذي يمكن أن تظهر معه تلك المشكلة، ويعتبر ذلك أساس مناسب لاستخدام تحليل الانحدار المتعدد.

٤/ اختبار فرض الدراسة :

قام الباحث باختبار فرض البحث على النحو التالي :

٦/٤ اختبار الفرض الأول (H_1) :

ينص الفرض الأول على أنه: "يوجد تأثير ذو دلالة إحصائية للإفصاح عن معلومات رأس المال الفكري على العائد على الأصول في الشركات المقيدة بالبورصة المصرية".

لاختبار هذا الفرض استخدم الباحث تحليل الانحدار الخطى المتعدد Multiple

Regression Analysis باستخدام المعادلة التالية :

$$ROA_{it} = \beta_0 + \beta_1 IC_{it} + \beta_2 Comp\ Size_{it} + \beta_3 Leverage_{it} + \varepsilon_{it}$$

ويعرض الجدول رقم (٧) نتائج تحليل هذا الانحدار:

جدول رقم (٧)
نتائج تحليل الانحدار للمتغير التابع
العائد على الأصول

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients		
	β	Std. Error	Beta	T	Sig.
Constant	-28.987	14.543		-2.231	0.032
IC	0.275	0.208	0.185	1.285	0.203
Comp Size	4.981	1.785	0.354	2.659	0.012
Leverage	-0.136	0.040	-0.432	-3.165	0.003

a – Dependent Variable : ROA

يتضح من الجدول السابق، أن معامل الانحدار بين رأس المال الفكرى والعائد على الأصول فى الشركات المقيدة بالبورصة قد بلغ (1.285) وهو أكبر من مستوى المعنوية (0.05)، مما يشير إلى عدم وجود تأثير للافصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على العائد على الأصول فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية. وبالتالي عدم قبول الفرض الأصلى الأول وقبول الفرض البديل بأنه "لا يوجد تأثير ذو دلالة إحصائية للافصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على العائد على الأصول فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية".

ويعرض الجدول رقم (٨) التالى نتائج تحليل التباين ANOVA للمتغير التابع العائد على الأصول.

جدول رقم (٨)
نتائج تحليل التباين للمتغير التابع العائد على الأصول

Model	R	R^2	Adj. R^2	F	P. Value Sig.
1	0.623	0.388	0.396	9.546	0.000

قياس تأثير الإفصاح عن معلوماته رأس المال الفكرى على مؤشراته قياس الأداء المالى ...

د/ تامر سعيد محمد المترجع محمد

يتضح من الجدول السابق، أن قيمة P. Value قد بلغت (0.000) وهى ذات دلالة إحصائية، وأن قيمة R^2 قد بلغت (0.396)، مما يشير إلى قدرة المتغيرات المستقلة مجتمعة على تفسير ما قيمته 39.6% من التغير فى قيمة المتغير التابع (ROA)، ويرجع باقى النسبة إلى الخطأ العشوائى فى التقدير Std. Error أو لعدم إدراج متغيرات مستقلة أخرى كان من الممكن إدراجها ضمن النموذج . كذلك يتضح أن قيمة F. Value قد بلغت (9.546) وهى ذات دلالة إحصائية وتشير إلى قدرة المتغيرات المستقلة مجتمعة على تفسير جزء ملموس من التغير فى قيمة المتغير التابع (ROA) .

٢/٤ اختبار الفرض الثاني (H_2) :

ينص الفرض الثاني على أنه: "يوجد تأثير ذو دلالة إحصائية للإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على العائد على حقوق الملكية فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية".

ولاختبار هذا الفرض استخدم الباحث تحليل الانحدار الخطى المتعدد باستخدام المعادلة التالية :

$$ROE_{it} = \beta_0 + \beta_1 IC_{it} + \beta_2 Comp\ Size_{it} + \beta_3 Leverage_{it} + \varepsilon_{it}$$

ويعرض الجدول رقم (٩) نتائج تحليل هذا الانحدار :

جدول رقم (٩)

نتائج تحليل الانحدار للمتغير التابع العائد على حقوق الملكية

Coefficients

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients		
	β	Std. Error	Beta	T	Sig.
Constant	-49.065	51.214		-0.864	0.341
IC	-0.562	0.853	-0.097	-0.602	0.531
Comp Size	6.124	7.865	0.126	0.770	0.445
Leverage	0.567	0.173	0.487	3.282	0.002

a – Dependent Variable : ROE

يتضح من الجدول السابق، أن معامل الانحدار بين رأس المال الفكرى والعائد على حقوق الملكية فى الشركات المقيدة بالبورصة قد بلغ (0.602) وهو أكبر من مستوى المعنوية (0.05)، مما يشير إلى عدم وجود تأثير للإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على العائد على حقوق الملكية فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية. وبالتالي عدم قبول الفرض الأصلى الثاني وقبول الفرض البديل بأنه "لا يوجد تأثير ذو دلالة إحصائية للإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على العائد على حقوق الملكية فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية".

ويعرض الجدول رقم (١٠) التالى نتائج تحليل التباين ANOVA للمتغير التابع العائد على حقوق الملكية.

جدول رقم (١٠)
نتائج تحليل التباين للمتغير التابع العائد على حقوق الملكية

Model	R	R ²	Adj. R ²	F	P. Value Sig.
1	0.521	0.271	0.225	4.786	0.007

يتضح من الجدول السابق، أن قيمة P. Value Sig. قد بلغت (0.007) وهى ذات دلالة إحصائية، وأن قيمة Adj. R² قد بلغت (0.225)، مما يشير إلى قدرة المتغيرات المستقلة مجتمعة على تفسير ما قيمته 22.5% من التغيير فى قيمة المتغير التابع (ROE)، ويرجع باقى النسبة إلى الخطأ العشوائى فى التقدير Std. Error أو لعدم إدراج متغيرات مستقلة أخرى كان من الممكن إدراجها ضمن النموذج .

ويتضح أيضاً من الجدول السابق أن قيمة F. Value قد بلغت (4.786) وهى ذات دلالة إحصائية وتشير إلى قدرة المتغيرات المستقلة مجتمعة على تفسير جزء ملموس من التغيير فى قيمة المتغير التابع (ROE) .

٣/٤/٦ اختبار الفرض الثالث (H_3) :

قياس تأثير الإفصاح عن معلوماته رأس المال الفكرى على مؤشراته قياس الأداء المالى ...

د/ تامر سعيد محمد المتخرج محمد

ينص الفرض الثالث على أنه: "يوجد تأثير ذو دلالة إحصائية للإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على العائد على السهم فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية".

ولاختبار هذا الفرض استخدم الباحث تحليل الانحدار الخطى المتعدد باستخدام المعادلة التالية :

$$EPS_{it} = \beta_0 + \beta_1 IC_{it} + \beta_2 Comp\ Size_{it} + \beta_3 Leverage_{it} + \varepsilon_{it}$$

ويعرض الجدول رقم (١١) نتائج تحليل هذا الانحدار:

جدول رقم (١١)

نتائج تحليل الانحدار للمتغير التابع العائد على السهم
Coefficients

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients		
	β	Std. Error	Beta	T	Sig.
Constant	-3.267	0.702		4.652	0.000
IC	0.003	0.012	0.052	0.373	0.705
Comp Size	0.476	0.089	0.567	5.058	0.000
Leverage	-0.003	0.002	-0.280	2.121	0.054

a – Dependent Variable : EPS

يتضح من الجدول السابق، أن معامل الانحدار بين رأس المال الفكرى والعائد على السهم فى الشركات المقيدة بالبورصة قد بلغ (0.373) وهو أكبر من مستوى المعنوية (0.05)، مما يشير إلى عدم وجود تأثير لإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على العائد على السهم فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية. وبالتالي عدم قبول الفرض الأول الثالث وقبول الفرض البديل بأنه "لا يوجد تأثير ذو دلالة إحصائية للإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على العائد على السهم فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية".

قياس تأثير الإفصاح عن معلوماته رأس المال الفكرى على مؤشراته قياس الأداء المالى ...

د/ تامر سعيد محمد المتخرج محمد

ويعرض الجدول رقم (١٢) التالي نتائج تحليل التباين ANOVA للمتغير التابع العائد على السهم.

جدول رقم (١٢)

نتائج تحليل التباين للمتغير التابع العائد على السهم

Model	R	R ²	Adj. R ²	F	P. Value Sig.
1	0.653	0.426	0.473	12.561	0.000

يتضح من الجدول السابق، أن قيمة P. Value Sig. قد بلغت (0.000) وهى ذات دلالة إحصائية، وأن قيمة R^2 قد بلغت (0.473)، مما يشير إلى قدرة المتغيرات المستقلة مجتمعة على تفسير ما قيمته 47.3% من التغير فى قيمة المتغير التابع (EPS)، ويرجع باقى النسبة إلى الخطأ العشوائى فى التقدير Std. Error أو لعدم إدراج متغيرات مستقلة أخرى كان من الممكن إدراجها ضمن النموذج . كذلك يتضح أن قيمة F. Value قد بلغت (12.561) وهى ذات دلالة إحصائية وتشير إلى قدرة المتغيرات المستقلة مجتمعة على تفسير جزء ملموس من التغير فى قيمة المتغير التابع (EPS) .

٤/٦ اختبار الفرض الرابع (H_4) :

ينص الفرض الرابع على أنه: "يوجد تأثير ذو دلالة إحصائية للإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على القيمة السوقية إلى القيمة الدفترية فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية".

ولاختبار هذا الفرض استخدم الباحث تحليل الانحدار الخطى المتعدد باستخدام المعادلة التالية :

$$M/B_{it} = \beta_0 + \beta_1 IC_{it} + \beta_2 Comp\ Size_{it} + \beta_3 Leverage_{it} + \varepsilon_{it}$$

ويعرض الجدول رقم (١٣) التالي نتائج هذا الاختبار:

قياس تأثير الإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على مؤشراته قياس الأداء المالى ...

د/ تامر سعيد محمد المتужم محمد

جدول رقم (١٣)

نتائج تحليل الانحدار للمتغير التابع القيمة السوقية إلى القيمة الدفترية

Coefficients

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients		
	β	Std. Error	Beta	T	Sig.
Constant	-1.654	1.985		-0.815	0.413
IC	0.041	0.040	0.195	1.285	0.204
Comp Size	0.443	0.275	0.243	1.650	0.108
Leverage	-0.018	0.006	-0.423	3.041	0.004

a – Dependent Variable : M/B

يتضح من الجدول السابق، أن معامل الانحدار بين رأس المال الفكرى والقيمة السوقية إلى القيمة الدفترية فى الشركات المقيدة بالبورصة قد بلغ (1.285) وهو أكبر من مستوى المعنوية (0.05)، مما يشير إلى عدم وجود تأثير للإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على القيمة السوقية والقيمة الدفترية فى هذه الشركات، وبالتالي عدم قبول الفرض الأصلى الرابع وقبول الفرض البديل بأنه "لا يوجد تأثير ذو دلالة إحصائية للإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى على القيمة السوقية إلى القيمة الدفترية فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية".

ويعرض الجدول رقم (١٤) التالى نتائج تحليل التباين ANOVA للمتغير التابع القيمة السوقية إلى القيمة الدفترية.

جدول رقم (١٤)

نتائج تحليل التباين للمتغير التابع القيمة السوقية إلى القيمة الدفترية

Model	R	R^2	Adj. R^2	F	P. Value Sig.
1	0.582	0.338	0.327	6.985	0.001

يتضح من الجدول السابق، أن قيمة $P\text{-Value}$ Sig. قد بلغت (0.001) وهى ذات دلالة إحصائية، وأن قيمة R^2 Adj. قد بلغت (0.327)، مما يشير إلى قدرة المتغيرات المستقلة مجتمعة على تفسير ما قيمته 32.7% من التغير في قيمة المتغير التابع (M/B)، ويرجع باقى النسبة إلى الخطأ العشوائى فى التقدير Std. Error أو لعدم إدراج متغيرات مستقلة أخرى كان من الممكن إدراجها ضمن النموذج . كذلك يتضح أن قيمة $F\text{-Value}$ قد بلغت (6.985) وهى ذات دلالة إحصائية، وتشير إلى قدرة المتغيرات المستقلة مجتمعة على تفسير جزء ملموس من التغير في قيمة المتغير التابع (M/B) .

النتائج والتوصيات

١ - النتائج :

- ١/١ لا يوجد اتفاق بين المحاسبين على تعريف موحد لرأس المال الفكري لتعدد أبعاده ومكوناته. وقد أمكن للباحث وصف رأس المال الفكري بأنه مجموعة من الموارد غير الملموسة والأنشطة المعرفية غير الملموسة الداخلية والخارجية والتي تتكامل معاً لتحقيق منافع مستقبلية في ظل الاقتصاد المعرفي.
- ٢/١ يوجد اتفاق بين المحاسبين على أن رأس المال الفكري يتكون من رأس المال البشري، ورأس المال الهيكلي (التنظيمي)، ورأس مال العلاقات، وأنه من الضروري عدم فصل هذه المكونات عن بعضها البعض نظراً لأنها لا تعمل منفردة ولكنها تتكامل معاً في سبيل خلق قيمة للمنشأة.
- ٣/١ يوجد اتفاق بين المحاسبين على الأهمية المتزايدة لرأس المال الفكري ودوره الجوهرى في دعم المزايا التنافسية للمنشآت.
- ٤/١ ترجع أهمية الإفصاح عن رأس المال الفكري في القوائم المالية إلى أن هذا الإفصاح يساعد في عدالة توزيع العائد والمخاطر وتخفيف تكلفة رأس المال وترشيد القرارات الاستثمارية وإحداث التوازن في سوق المال.
- ٥/١ لا يوجد اتفاق بين المحاسبين على نموذج موحد لقياس رأس المال الفكري.
- ٦/١ تعتمد النماذج الحديثة لقياس رأس المال الفكري على الخصائص غير المادية والنوعية، وتركز على خلق القيمة بعكس الأساليب المحاسبية التقليدية التي تعتمد على الحقائق المادية والكمية، وتعكس نتائج أحداث ماضية وتدفعات نقدية حقيقة.
- ٧/١ يعتبر مقياس معامل القيمة الفكرية المضافة المعدلة بمعرفة Nimtrakoon (2015) من أفضل المقاييس الحديثة المستخدمة في قياس رأس المال الفكري نظراً لأنه المقياس الوحيد الذي ركز على الربط بين رأس المال الفكري ورأس المال الملموس للمنشأة.

٨/١ لم تطرق معايير المحاسبة الدولية (IAS) ومعايير التقارير المالية الدولية (IFRSs) ومعايير المحاسبة المصرية (EAS) إلى مصطلح رأس المال الفكرى صراحة، كما أنها تخلو من وجود نموذج محدد يمكن الاسترشاد به فى القياس والإفصاح عن رأس المال الفكرى .

٩/١ لا يوجد تأثير ذو دلالة إحصائية للإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى منفرداً على العائد على الأصول فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية.

١٠/١ لا يوجد تأثير ذو دلالة إحصائية للإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى منفرداً على حقوق الملكية فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية.

١١/١ لا يوجد تأثير ذو دلالة إحصائية للإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى منفرداً على السهم فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية.

١٢/١ لا يوجد تأثير ذو دلالة إحصائية للإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى منفرداً على القيمة السوقية إلى القيمة الدفترية فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية.

١٣/١ معلومات رأس المال الفكرى وحجم الشركة والرافعة المالية لها القدرة معاً على تفسير جزءاً ملمسياً من التغير فى العائد على الأصول، أو العائد على حقوق الملكية، أو العائد على السهم، أو القيمة السوقية إلى القيمة الدفترية فى الشركات المقيدة بالبورصة المصرية .

٢ - التوصيات :

- ١/٢ تعديل المعايير المحاسبية المصرية بإضافة معيار جديد لقياس والإفصاح عن معلومات رأس المال الفكرى لزيادة مصداقية القوائم المالية وترشيد القرارات الاقتصادية لمستخدمى البيانات المحاسبية.
- ٢/٢ إعادة النظر فى الشروط التى تتضمنها المعيار المحاسبى المصرى رقم (٢٣) المعeld للإعتراف بالأصول غير الملموسة نظراً لأنها لا تناسب مع مفهوم رأس المال الفكرى وتؤدى إلى صعوبة الإعتراف بالأصول الفكرية فى قائمة المركز المالى للمنشأة خاصة بالنسبة للأصول غير الملموسة للبنود المولدة داخلياً مثل ولا العملاء وعلاقت العملاء والسمعة.
- ٣/٢ رسملة جميع الاستثمارات غير الملموسة التي تكون منافعها المستقبلية أكثر من تكلفتها، وذلك حتى يمكن الإعتراف ببعض الأصول التي لا يتم الإعتراف بها من قبل المعيار المحاسبى المصرى رقم (٢٩) المعeld، ومساعدة المستثمرين فى الحكم على الشركات.
- ٤/٢ الزام الشركات الراغبة فى القيد فى البورصة المصرية بتكوين محفظة للأصول الفكرية داخلها بما يوفر كافة المعلومات عن مكونات رأس المال الفكرى والتكاليف المتفقة على تطويره وقياسه .
- ٥/٢ إدراج وظيفة مدير المعرفة داخل الهيكل التنظيمى لكل شركة فى ظل بيئة الاقتصاد المعرفي.

هوامش البحث ومراجعة

- 1 – N. Kanchana & R. R. Mohan, "A Review of Empirical Studies in Intellectual Capital and Firm Performance", Indian Journal of Commerce and Management Studies, Vol. 8 (1), 2017, pp: 52-82.
- 2 – توماس أ. سينوارت، "ثورة المعرفة: رأس المال الفكرى ومؤسسة القرن الحادى والعشرين". ترجمة: علاء أحمد إصلاح، الدار الدولية للاستثمارات الثقافية ش.م.م، ٢٠٠٤، ص ٧-٦ .
- 3 – E. Webster, "The Growth of Enterprise in Tangible Investment in Australia", Information Economics and Policy, Vol. 12 (1), 2000, Available online at <https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S0167624599000244>, on: 14/07/2018.
- 4 – M. Anifowose et al., "The Moderating Effect of Board Homogeneity on the Relationship Between Intellectual Capital Disclosure and Corporate Market Value of Listed Firms in Nigeria", International Journal of Economics, Management and Accounting, Vol. 25 (1), 2017, pp: 71-80.
- 5 – Danish Trade and Industry Development Council, 1997, C "Intellectual Capital Accounts Reporting and Managing Intellectual Capital", The Danish Trade and Industry Development Council, Copenhagen Memorandum, May, p. 138.
- 6 – Ibid., p. 136.
- 7 – M. J. Ledoux and D. Cormier, "Market Assessment of Intangibles and Voluntary Disclosure About Innovation: The Incidence of IFRS", Review of Accounting and Finance, Vol. 12 (3), 2013, pp: 286-304.
- 8 – G. D. Saucedo, "The Effects of Human Capital and Voluntary Human Capital Disclosures on Investors' Decision – Making and Assessments of

Firm Value, Doctoral Dissertation", Virginia polytechnic Institute and State University, 2014.

9 – F. Sardo and Z. Serrasqueiro, "Intellectual Capital and Financial performance Considering the Crisis Period: A European Empirical Study", European Conferences on Intellectual Capital, Academic Conferences International Limited, 2017, p. 279.

10 – R. D. Singh and K. P Narwal, "An Examination of the Relationship Between Intellectual Capital Efficiency and Financial Performance", South Asian, Journal of Management, Vol. 23 (3), 2016, p. 78.

11– S. Nimtrakoom, "The relationship Between Intellectual Capital, Firms' Market Value and Financial Performance: Empirical Evidence from the ASEAN", Journal of Intellectual Capital, Vol. 16 (3), 2015, pp: 587 – 618.

12 – G. Majdalany and J. Henderson, "Voluntary Disclosure of Intellectual Assets and Intellectual Liabilities: Impact on Financial Performance in Publicly Listed Firms in the United Arab Emirates", Electronic Journal of Knowledge Management, Vol. 11 (4), 2013.

13 – O. Patricia, "Intellectual Capital Reporting in Spain A Comparative View", Journal of Intellectual Capital, Vol. 4 (1), 2003, pp: 61-81.

14 – G. Dimitrios, "The Intellectual Capital Performance of the Japanese Banking Sector", Journal of Intellectual Capital, Vol. 5 (1), 2004, pp: 92-115.

15 – C. Ming, "An Empirical Investigation of the Relationship Between Intellectual Capital and Firm's Market Value and Financial Performance", Journal of Intellectual Capital, Vol. 6 (2), 2005, pp: 159 – 176.

-
- 16 – J. Spender, "Method, Philosophy and Empirics in KM and IC", Journal of Intellectual Capital, Vol. 7 (1), 2006. pp: 12 – 28.
- 17 – M. Makki & S. Lodhi, "Impact of Intellectual Capital Efficiency on Profitability: A Case Study of LSE 25 Companies", The Lahore Journal, Vol. 1 (2), 2008, pp: 118-149.
- 18 –J. M. Diez et al., "Intellectual Capital and Value Creation in Spanish Firms", Journal of Intellectual Capital, Vol. 11 (3), 2010.
- 19 –M. Giuliani and S. Marasca, "Construction and Valuation of Intellectual Capital: A Case Study", Journal of Intellectual Capital, Vol. 12 (3), 2011.
- 20 –A. L. Ferreira et al., "Factors Influencing Intellectual Capital Disclosure by Portuguese Companies", International Journal of Accounting and Financial Reporting, Vol. 2 (2), 2012, pp: 278-298.
- 21 –M. Basuki, "Intellectual Capital and Its Impact on Financial Profitability and Investors' Capital Gain on Shares", Journal of Economics, Business and Accountancy Ventura, Vol. 15 (1), 2012, pp: 101-116.
- 22 – M. Joshi et al., "Intellectual Capital and Financial Performance: An Evaluation of the Australian Financial Sector", Journal of Intellectual Capital, Vol. 14 (2), 2013.
- 23 – R. Deep & K. Norwal, "Intellectual Capital and Its Association with Financial Performance: A Study of Indian Textile Sector", Int. J. Mang. Bus. Res, Vol. 4 (1), 2014, pp: 43-54.
- 24 – S. Nimtrakoom, "The Relationship Between Intellectual Capital, Firm's Market Value and Financial Performance: Empirical Evidence

from The ASEAN", Journal of Intellectual Capital, Vol. 16 (3), 2015, pp: 587-618.

25 – V. Dzenopoljac et al., "Intellectual Capital and Financial Performance in Serbian ICT Industry", Journal of Intellectual Capital, Vol. 17 (2), 2016.

26 – A. Husna et al., "Intellectual Capital and Market Performance: The Case of Multionational R & D Firms in the U. S", The Journal of Developing Areas, Vol. 50 (3), 2016.

27 – T. Nawaz and R. Haniffa, " Determinants of Financial Peformance of Islamic Banks : An Intellectual Capital Perspective", Journal of Islamic Accounting and Business Research, Vol. 8 (2), 2017.

28 – V. Dzenopoljac et al., "Impact of Intellectual Capital on Corporate Performance: Evidence from the Arab Region", Journal of Intellectual Capital, Vol. 18 (4), 2017.

29 – A. Hamdan, " Intellectual Capital and Firm Performance : Differentiating Between Accounting- Based and Market – Based Performance", International Journal of Islamic and Middle Eastern Finance and Management, Vol. 11 (1), 2018.

30 – T. Stewart, "Intellectual Capital: The New Wealth of Nations", First ed., Doubleday Dell Publishing Group, Inc., N. Y., 1997, pp:5-15.

31 – L. Edvinsson, "Developing Intellectual Capital at Skandia", Long Rang Planning, Vol. 30 (3), 1997, pp: 336-373.

32 – P. H. Sullivan, "Profiting from Intellectual Capital: Extracting Value from Innovation ", John Wiley & Sons, N. Y., 1998, pp: 22-25.

-
- 33 – International Federation of Accountants (IFAC), "The Measurement and Management of Intellectual Capital: An Introduction", 1998, pp: 1-22.
- 34 – E. Garcia – Meca & I. Martinez, " Assessing the Quality of Disclosure on Intangibles in the Spanish Capital Market", European Business Review, Vol. 17 (4), 2005, pp: 305-313.
- 35 – R. Kosekka, "Borm to Rebel? Or Borm to Conserve?", Forbes, Vol. 159 (5), 1997, pp: 146-153.
- 36 – S. Nasimosavi et al., "Using Two New Models for Measuring the Intellectual Capital", Interdisciplinary Journal of Contemporary Research Business, Vol. 3 (2), June, 2011, pp: 360-365.
- 37 – A. L. Mention, " Intellectual Capital, Innovation and Performance" Asystematic Review of the literature", Business and Economic Research, Vol. 2 (1), 2012, pp: 55-75.
- 38 –F. Schiemann et al., "The Relationship Between Recognised Intangible Assets and Voluntary Intellectual Capital Disclosure", Journal of Applied Accounting Reseach, Vol. 16 (2), 2015, pp: 246-264.
- 39 – L. Bernadette, " Intellectual Capital, Key to Value Added Success in the Next Millennium " , CMA Magazine, February, 1998, pp: 61-74.
- 40 – L. Edvinsson, op. cit.,
- 41 – P. H. Sullivan, op. cit.,
- 42 – M. Torris, " A Procedure to Desing A Structural and Measurement Model of Intellectual Capital: "An Exploratory Study", Information and Management, Vol. 43 (5), July, 2006, pp: 617-626.

- 43 – S. Vettri, "Is the Balanced Scorecard Appropriate to Measure Intangible Resources", The IUP Journal of Accounting Research & Audit Practices, Vol. x. No. 3, 2011, pp: 56-57.
- 44 – H. Robert, Classification of Intellectual Capital, Grojer & Stolowy", Touy – En Josas, France, 2000, pp: 197-205.
- 45 – W. Chun & N. Bontis, "The Strategic Management of Intellectual Capital and Organizational Knowledge", Oxford, London, 2002, pp: 365-382.
- 46 – J. Mourtisen, "Reporting on Intellectual Capital Why, What and How", Measuring Business Excellence, Vol. 8 (1), 2004, pp: 46-64.
- 47 – M. Hansen et al., "What's Your Strategy for Managing Knowledge", Harvard Business Review, Vol. 77 (2), 1999, pp: 106-116.
- 48 – Drucker, "Knowledge-Worker Productivity" The Biggest Challenge", California Management Review, Vol. 41 (2), 1999, pp: 47-62.
- 49 – M. Chen et al., "An Empirical Investigation of the Relationship Between Intellectual Capital and Firm's Market Value and Financial Performance", Journal of Intellectual Capital, Vol. 6 (2), 2005, pp: 159 – 176.
- 50 – M. Chen, "Intellectual Capital and Competitive Advantages: The Case of TTY", Jounral of Business Chemistry, Vol. 1 (1), 2004, pp: 14-20.
- 51 – T. Stewart, op. cit., Chapter (1).
- 52 – W. Joseph, "The Tobin's Q as A company Performance Indicator", Development in Business Simulation and Experiential Learning, Vol. 30, 2003.

-
- 53 – G. B. Stewart III, "The Quest for Value: The EVATM Management Guide", Harper Business, USA, 1991, p. 2.
- 54 – N. Zafiris and R. Bayldon, "Economic Value Added and Market Value Added: A Simple Version and Application, Journal of Applied Accounting Research, Vol. 5 (11), December, 1999, p. 85.
- 55 – P. P. Wibowo & R. G. Berasategui, "The relationship Between Economic Value Added (EVA) and Market Value Added (MVA) with Reported Earning: An Empirical Research of 40 Listed Companies in Indonesia Stock Exchange for the Year 2004 – 2007", Journal of Applied Finance and Accounting, Vol. 1 (1), November, 2008, p. 61.
- 56 – Ibid., p. 63 .
- ٥٧ – أرشد فؤاد التميمي، أحمد فارس القيسي، "قياس العلاقة بين التدفق النقدي الحر وتكلفة رأس المال وأثرها على القيمة السوقية المضافة – دراسة تطبيقية على عينة من الشركات الصناعية المدرجة في بورصة عمان للأوراق المالية" – المجلة المصرية للدراسات التجارية، كلية التجارة، جامعة المنصورة، المجلد ٣٦، العدد الثالث، ٢٠١٢، ص ٢٧٩.
- 58 –K. E. Sveiby, "The New Organizational Wealth : Managing and Measuring Knowledge Based Assets", Berrent Koehler. San Francisco, CA., The Chapter on Measuring Intangibles is Available on Line: www, sveiby.com/ articles/ measure intangible assets.html.
- 59 – R. Kaplan and D. Norton, "The Balanced Score Card Measures that Drive Performance", Harvard Business Review, Vol. 7 (1), 1992, pp: 71-79.
- 60 – M. Chen, op. cit.,
- 61 -N. Bontis, "Managing Organizational Knowledge by Diagnosing Intellectual Capital: Framing and Advancing the State of the Field",

قياس تأثير الإصلاح عن معلوماته وأس المال الفكري على مؤشراته قياس الأداء المالي ...

د/ تامر سعيد عبد المنعم محمد

International Journal of Technology Management, Vol. 18 (5), 1999, pp: 433 – 462.

62 –L. Lim and P. Dallimore, "Intellectual Capital: Management Attitudes in Service Industries", Journal of Intellectual Capital, Vol. 5 (1), 2004, pp: 181 – 194.

63 –A. Volkov, "Value Added Intellectual Coefficient (VAICTM) : A Selective Thematic – Bibliography", Journal of New Business Idea & Trends, Vol. 10 (1), 2012.

64 – S. Zambon, "Accounting Intangibles and Intellectual Capital : An Over View of the Issues and Some Consideration", University of Ferrara, 2002, pp: 38 – 40.

65 – A. Pulic, "Intellectual Capital, Does It Creat or Destroy Value?", Measuring Business Excellence, Vol. 8 (1), 2004.

66 – S. L. Chang, "Valuing Intellectual Capital and Firms' Performance: Modifying Value Added Intellectual Coefficient (VAICTM) in Taiwan It Industary", Unpublished Doctoral Dissertation, Golden Gate University, San Francisco, CA, 2007.

67 – S. Nimtrakoom, "The Relationship Between Intellectual Capital, Firms' Market Value and Financial Perforamance: Empirical Evidence from the ASEAN", Journal of Intellectual Capital, Vol. 16 (3), 2015, pp: 593-600.

68 – Institutional Shareholders Services, An Overview of the ISS CGQ Methodology Changes, New York, ISS, 2005.

٦٩ – د. سعيد عبد المنعم محمد، د. تامر سعيد عبد المنعم، مبادئ المحاسبة (تأصيل علمى وعملى)، مكتبة عين شمس، القاهرة، ٢٠١٤، ص ٦٤٠ – ٦٤١ .

قياس تأثير الإصلاح من معلوماته وأس المال الفكري على مؤشراته قياس الأداء المالي ...

د/ تامر سعيد محمد

70 – E. W. Noreen and R. H. Garrison, Managerial Accounting, the Mc Graw- Hill, 2015, pp: 954 – 955.

71 – Ibid., p. 955.

72 – R. Belkaoui, " Intellectual Capital Investment: The Firm's Value Creation and its Financial Performance: The Case of Tunisia Stock Exchange", Institute of Organization and Management in Industry, ORGMASZ, 2003.

٧٣ – السرطاوى وآخرون، "أثر لجان التدقیق في الشركات المساهمة العامة الإردنية على الحد من إدارة الأرباح" – دراسة تطبيقية على الشركات الصناعية ما قبل الأزمة المالية" – مجلة جامعة النجاح للأبحاث (العلوم الإنسانية)، العدد الرابع، المجلد (٢٧)، ٢٠١٣، ص ٨٢٠ – ٨٤٦.